



カーセブン名古屋北店の店内

- 本社所在地：愛知県北名古屋高田寺屋敷524番地
- 事業概要：車買取・中古車販売
- 常時使用する従業員：25名（2025年4月時点）
- 現在の売上高：20億円（2024年11月期）
- 法人番号：1180001130348
- Web：https://carseven-toukai.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
金子英雄

自らワクワクする 中古車のわからないを無くす

ワクワクしていないと周囲に価値提供はできない どうすればワクワク働けるのか？ その主体的な考えと行動の結果が社内とお客さんに価値還元することに繋がる 不透明な中古車業界 買取直販スタイルと99%の中古車屋さんやらない取り組み 情報の価値を高めてパーパスを実現させる

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2037年創業20年目の売上達成に向け、人とDXのハイブリッドを軸に買取直販スタイルを整える。店舗集約に大規模店の新設と経営資源の合理化を進める。

課題

- ・生産性の向上
- ・ミドル層の育成
- ・大規模店新設と在庫資金の調達

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

資金調達により買取と在庫の予算を増やす。売上の回転率を高め付帯した機会を増やすことで売上の増加につなげる。ミドル層の育成・マネジメント体制の強化・店舗開発の三本柱で目標へ向けて邁進する。システム販売や構築を通じてクライアントと相互開発。自社の成長に繋げていくのが目的。

実施体制

- ・二刀流の営業活動（人と人を介さない仕組み）
- ・お客さんによる自己解決ができる環境設計
- ・DXによるバックオフィスの改善と生産性の向上
- ・育成プログラムの開発と実践
- ・マニュアルの作成と属人化の解消
- ・システム販売と構築からナレッジ展開と相互開発
- ・コミュニティ参加で異業種からのインプット