



（整備専門学校の子生向け実習風景）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役会長
田村 圭

自動車整備を通じて、物流を支え人々の社会生活の根底を支える。

いづみ自動車は創業以来、主に物流業界の働く車を支え続けてまいりました。自動車は電子化とIT技術によって高度化し、モビリティ業界へと生まれ変わろうとしています。我々は、EVや自動運転車両など次世代自動車への対応と共に、堅牢車両の再生や特装車の架装再利用載せ替えを推進し、SDGSとカーボンニュートラル社会の実現に寄与します。また、安全で快適な作業環境を実現し、次世代を担う若手メカニックの育成にも取り組んでいきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上達成に向け、強みであるとなる人材の教育（すごトレ・すごメカ）・採用（すごサイ）を活かし、現在の大型商用車の自動車整備等の事業を拡大していくとともに、架装したトラックの国内外の販売にも着手し、年率121%程度の成長を目指す

課題

強みを活かした事業戦略を進められていない。
A市場浸透・b新市場開拓・c新商品開拓・d多角化
①-aモデル事業の深化（自動運行車両整備、EV対応等）
②-bモデル事業の横展開（新規出店・M&A等）
③-c架装（リジカル）車両、中古車販売、レンタルリース、保険
④-d海外輸出（中古トラック）・コンサルティング事業等

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

STEP1：aモデル整備工場の建設及び稼働による体制強化
大型商用車の①EV・②自動運行装置装着事業・③特装車両製造等への強みを活かした事業展開及び、高度人材（①②③（トラック架装車の設計）対応）・新卒社員の採用・教育の強化
STEP2：b新規出店及びM&A（売上：1店当たり3～5億円）
STEP3：c架装（リジカル）車両、中古車販売、レンタルリース、保険～物販による売り上げ急拡大のフェーズ
STEP4：d海外輸出（中古トラック）～アフリカへの輸出
コンサルティング事業等～産学連携

実施体制

①-a：（社外）（株）京葉銀行（資金面）、工場長
人材育成体制の強化及び採用強化（すごサイPJチーム）
日本自動車大学校～車体整備科、採用及び実習の場の提供
すごメカの推進と教育設備の充実（袖ヶ浦新工場の活用）
②-b：（株）京葉銀行・（株）笹原工務店・安全自動車（株）等
事業引継ぎ支援センター、（株）日本M&Aセンター
③-c：東邦車輛（株）等のメーカー等
④-d：（株）ヨシノ自動車（神奈川～輸出事業サポート）
（独）日本貿易振興機構等

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

- 本社所在地：千葉県市原市
- 事業概要：主に大型商用車の自動車整備、電装整備、車体整備、整備士育成コンサルティング
- 常時使用する従業員：72名（2025年4月期）
- 現在の売上高：16億円（2025年2月期）
- 法人番号：9040001053712
- Web：<https://www.izumi-automobile.jp/>