



大切な人と暮らしを守る、地震災害に強い家を通じ、社会に安心と豊かさを提供します

○本社所在地：大阪府高槻市大塚町5丁目5-1

○事業概要：建築工事（特建・住宅）、不動産事業、総合商社（物販・EC）、環境関連事業

○常時使用する従業員：18名（2024年12月期）

○現在の売上高：11.38億円（2024年12月期）

○法人番号：2120902009579

○Web：https://inoco2071.com

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
井上健一

～夢を叶える企業に～

私たち井上工務店は、「夢を叶える企業に」を理念に掲げ、建築・不動産・商社という複数の事業を通じて、地域社会と仲間、お客様すべてに「感動と幸福感」を提供してきました。売上高100億円という高い目標は、ただの数値ではなく、関わるすべての人たちの笑顔と信頼を増やし、豊かな暮らしを実現するための通過点です。社員一人ひとりが主役となって挑戦と創造を続け、地域から全国、そして世界へ、inocoの魅力を広げていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

- ・当社は「夢を叶える企業に」という理念のもと、建築・不動産・物販を融合した多角化経営を推進し、2034年度までに売上高100億円を目指します。
- ・地域密着型から全国・海外への展開を図り、設計力・施工力を軸に、「感動と安心を届ける建築会社」への進化を目指します。

課題

- ・自社ブランド・商品の独自性強化と差別化
- ・組織体制の拡充と人材の採用・育成
- ・財務の健全性を保ちつつ新事業への投資を両立
- ・地域密着型から全国型・海外展開への事業構造転換

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・注文住宅・特建・不動産・物販の4事業を連携させ、収益性の高い複合経営を推進
- ・新社屋を拠点に営業・設計・施工体制を強化し、生産性を向上
- ・EC展開や越境販売による販路拡大、海外市場への段階的進出
- ・地震災害に強い住宅など差別化商品と、M&Aによる事業拡張を実施

実施体制

- ・経営陣が中長期戦略を統括し、迅速な意思決定と現場との連携を強化
- ・住宅・特建・不動産・物販の各部門が専門性を活かしつつ、事業横断の連携体制を構築
- ・総務・経理・広報が組織全体の基盤を支え、営業・設計・施工部門を支援
- ・若手リーダーの育成と協力会社との信頼関係を軸に、持続的な体制強化を図る

売上高100億円実現の目標と課題

将来ビジョン **たくさんのお客様と仲間の夢を叶え、豊かで幸せ溢れる地域と社会を目指します。**

「経営理念～夢を叶える企業に～」の更なる実現に向けて我々はこれからもお客様の夢、私たちの夢、たくさんの夢をひとつずつ着実に叶え続けていきます。夢は人によって異なりますが、我々は「夢＝豊かさ・幸せ」つまり夢を叶えるとは豊かさや幸せを手に入れる事だと考えています。たくさんの人に心・物共にに豊かさを手に入れてほしい。そのために、井上工務店は「みんなで作り上げる人を豊かに幸せにする器」でありたいと思います。そうなる事で、世の中が豊かに幸せになる一翼を担う事が出来れば幸いです。明るく楽しいところ、夢をかなえられるところに人が集まってくる。そんな存在でありたいと思います。そのために、ぶれない（2071）想いを伝え続ける事で魅力ある会社として、多くの仲間たちを雇用、育成し、長く勤めてもらえる会社となり、2034年度に社員数190名、連結売上176億円を目指します。

当社は、将来ビジョンの実現に向けて知的資産経営報告書を作成し、当社の強みである理念や風土、仕組み、組織の体制を可視化したうえで、未来のありたい姿に向かって経営戦略を再構築しました。本書では、各部門それぞれにおいてありたい姿を定め、具体的な課題解決の方向性を設定し、取り組んでいます。

※知的資産経営報告書は、知的資産経営ポータル（経済産業省）知的資産経営報告書の開示事例に掲載していただいています。

知的資産経営報告書の開示事例：https://www.meti.go.jp/policy/intellectual_assets/jirei.html

【10年後の当社のありたい姿】



2024年知的資産経営報告書より

