



本社 羽村工場

○本社所在地：東京都羽村市神明台
4-5-17

○事業概要：変圧器の設計・製造

○常時使用する従業員：210名
(2025年5月時点)

○現在の売上高：30億円
(2024年6月期)

○法人番号：3013101003917

○Web：https://www.nissyto.tokyo/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
久保 寛一

私たちはお客様に喜ばれる仕事を通して人材を育成し、
広く社会に貢献する。

私たちは、日本発の高品質なもののづくりを通じて社会を支え、未来を創る人材を育成し続けます。変化の激しい時代にも、学びと挑戦を重ね、お客様の期待を超える価値を提供し続けることで、地域・社会・社員と共に持続的な発展を実現します。100億円企業への成長を通じ、日本の製造業の新たな未来を切り拓く先導役を果たしてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年度までに売上高100億円を達成。年平均成長率は約15%。内訳は、自社事業による売上80億円に加え、周辺事業のM&Aによる連結売上20億円を見込む。生産キャパシティは現在比2倍へ拡大予定

課題

- ・ 急増する半導体関連需要に対する製造キャパシティの確保
- ・ 製品構成要素のうち唯一外注依存の「板金」工程がボトルネックとなっており、内製率を上げることで供給を安定
- ・ 若手技術者の採用難と技術継承に向けた人材育成体制の構築
- ・ 単一拠点リスクを分散させる多拠点体制の整備
- ・ 品質・納期要求への対応力強化に向けたDXの更なる推進

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 【新工場建設】羽村市に第2工場を建設する
- 【M&Aによる垂直統合】板金加工企業との資本提携・買収を2030年までに実施、部品の安定供給を確保
- 【DX推進】工程可視化・業務効率化のためIoT、BIツール、Web図面等の導入、社員へのIT教育強化（ITパスポート/G検定）
- 【人材戦略】毎年新卒セールスエンジニアの採用（5年で5名）、若手定着率向上と多能工化による現場力の向上
- 【顧客開拓】鉄道車両・半導体関連への販路拡大、高耐久・高効率トランス等で競争力のある高付加価値製品を拡充

実施体制

- ・ 社長直轄のプロジェクト体制で100億円計画を牽引
- ・ 経営計画書を活用したPDCAサイクル運用
- ・ 新工場建設・M&A・DX・人材開発の各分野で責任者を配置、外部アドバイザーや協力企業とも連携
- ・ 金融機関・地域企業との連携による資金調達と地域貢献型経営の両立