



ファイヤークリニック銀座院 受付

- 本社所在地：埼玉県さいたま市大宮区
桜木町2-4-9 榎本ビル4階
- 事業概要：医療機関
- 常時使用する従業員：169名
(2025年3月時点)
- 現在の売上高：15億円
(2025年3月期)
- 法人番号：4250005005874
- Web：<https://fire-method.com/tomoshibi/>

医療法人ともしび会（医療機関業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



理事長
江越 正敏

「いつも心にともしびを」

私たちは、「必要な人に、必要な医療を、確実に届ける」ことを使命とし、全国で精神科クリニックを展開してきました。創業5年で1億円から20億円まで成長し、全国に拠点を広げながらも、地域社会への医療提供体制を強化しています。今後は、全国主要都市への出店を加速させ、患者様の通いやすさ・受診のしやすさを飛躍的に高めるとともに、オンライン診療やAI問診等のハイテク導入によって生産性を高め、社員の労働環境改善・待遇向上も実現してまいります。売上高100億円という通過点を経て、多くの人々の「こころの健康」を守る医療法人へと進化し、社会全体への貢献を果たしていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年までに売上高100億円の実現を目指し、年率15%以上の成長を目標とします。精神科クリニックの全国展開を軸に、美容医療分野とのシナジーを活かし、医療サービスの幅を広げていくことで、持続可能な収益モデルを構築します。

課題

精神科領域は参入障壁が比較的低く、競合の増加が想定されます。また、急拡大による品質担保や人材確保も課題です。これに対し、当法人は早期全国展開とブランディング戦略により先行者利益を獲得し、他法人との差別化を進めてまいります。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

100億円の達成に向け、全国主要都市への継続的な出店を実施します。既存の精神科クリニック事業に加え、新規分野として心療内科や女性専門メンタルケアなどのニッチ領域にも進出予定です。また、蓄積した広告運用・出店分析ノウハウを活かしたエリア選定・集客施策により、短期間での黒字化を図ります。必要に応じてM&Aも視野に入れ、医療資源の再編も行います。

実施体制

全社的に出店戦略・集患戦略・人材教育を標準化したフレームワークを整備しており、店舗ごとの成功事例を横展開できる体制を確立済みです。本部では出店計画・広告戦略・採用活動を一元化し、クリニック運営は医師とマネージャーによる現地体制で柔軟に対応可能です。さらに、業務のデジタル化・データ分析基盤の構築により、運営効率と品質管理を高い水準で両立させています。