



温度と湿度の専門メーカー

- 本社所在地：東京都渋谷区
- 事業概要：除湿型放射冷暖房システム、放射型ラジエータ、産業用加湿器、加湿システム、除湿機、などの専門メーカー
- 常時使用する従業員：48名
(2025年4月時点)
- 現在の売上高：12億円（2024年9月期）
- 法人番号：5011001019206
- Web：https://ps-group.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
平山 禎久

Misson 温度と湿度の専門メーカーとして 進んできた65年にさらに磨きをかける

私たちピーエスグループは創業以来、温度と湿度という目に見えない価値を最適化し、人々の健康や産業用途における環境づくりに貢献してきました。温度と湿度の専門技術で、室内の環境づくりに貢献し続けて65年。これからも北広島工場を基点に、提案型モノづくりの強化と浸透で「100億円企業」へ挑戦します。専門性と誠実さで、次の時代の豊かさを支える存在を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

新工場が稼働する2027年を起点に、短期（1-3年）、中期（4-6年）、長期（7-10年）の3段階で成長を加速させ、2037年度の売上高100億円達成を目指します。



課題

資金調達と計画的な投資実行、営業力強化と顧客基盤拡大、人材確保・育成の加速、デジタル技術導入による業務効率化、国内外パートナー企業との連携強化などが主要課題です。特に技術系人材の獲得競争が激化する中、「温度と湿度の専門企業」としての高いブランド力を一層磨き、優秀な人材を継続的に獲得していくことが不可欠です。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

本補助事業による北広島新工場の建設に伴う生産効率と安定した品質の向上が全体成長の基盤となり、商品力の強化や顧客セグメント拡大、営業力・提案力強化も相まって短期・中期の飛躍的成長を可能にします。
また、海外製品輸入、パートナー企業ネットワーク強化戦略によるバリューチェーン拡大という新規事業により、複数の成長エンジンを同時駆動させ、2037年度の売上高達成を実現します。

実施体制

- ・代表取締役が議長となる「リーダーシップ会議」を四半期ごとに開催し、マーケティング戦略と営業活動の評価を通して中長期計画の進捗と修正を判断します。
- ・北広島工場プロジェクトは取締役が統括し、技術・製造部門を中心にチームを編成します。
- ・海外製品輸入、国内外パートナー企業とも部門横断的に連携していきます。