



企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
矢口慎也

信頼・利便性・高い満足度の実現

建築現場における深刻な人出不足や、世界的に不安定な資材不足とそれに伴う資材高騰が続く中、ケンテック社は建築資材の製造を通じ建設作業の安定化・新設建築物の製品精度の向上に寄与するべく徹底した製造管理・技術の向上に取り組んでいます。この度の事業化により当社の経営力を高め100億企業への成長を遂げる中で、建築資材メーカーとしての影響力を高め、地域社会や関連会社への雇用創出や売り上げ増加による待遇の向上促進といった貢献を果たすほか、日本全体のまちづくりの支え役を果たせる企業へ進化していきたいと考えております。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

- ・ 売上のほぼ全て(95%以上)を占めるスーパーフェローデッキの最大生産可能量を引き上げることで売上100億円を達成できる設備を整える。
 - ・ 取引先であるゼネコンとの連携を高め、商圏を拡大する。
- 以上の取り組みにより年率15%程度の成長を目指し2031年に売上高100億円を達成する。

課題

- ・ 物理的な製造量の限界があり、現有設備では一年間フルで稼働した場合でも売上の上限が64億円程になる点
- ・ 現状の最高売上高である49億円を超えるための商圏の拡大を求められる点

売上高100億円実現に向けた具体的措置

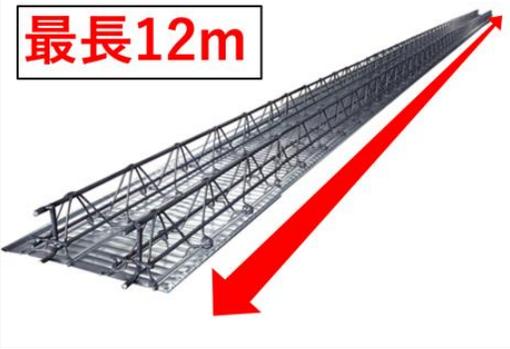
目指す成長手段

- ・ 新規機材の導入で製品製造ラインを大幅に追加することにより最大生産量を1.63倍まで引き上げ、売上高100億円を目指せるようにする。
- ・ 福島県に製造工場の一部を移転することで東北地方を新たな商圏に加え、製品の流通量の増加を図る。
- ・ 製造量の増加や製造拠点の広がりをアピールすることで既存取引先である各大手ゼネコンとの連携を強化する。

実施体制

- ・ 社長の直接の舵取りのもと新工場設立から機材導入、人員の確保までつつがなく実行する。
- ・ 製造部と技術部を中心とした製造量増加への対応と、営業部を中心とした商圏の確保を同時かつ相互に影響しあい実施する。

最長12m



スーパーフェローデッキ

- 本社所在地：東京都千代田区岩本町2-8-12 NKビル7階
- 事業概要：大型建物用の建築資材の製造
- 常時使用する従業員：28名
(2024年3月期)
- 現在の売上高：48億円
(2024年3月期)
- 法人番号：5010001015801
- Web：http://kentec-web.co.jp

売上高100億円実現に向けた具体的措置

設備導入により、売上高100億円を達成しうることを確認する。まず、現有設備では製品を40m/分の速度で製造可能であり2024年決算では75%の稼働率で売上高48億円を達成している。

新設備は25m/分の製品作成能力を持つためこれにより、100%で一年間稼働した際の売り上げ概算は

$$48\text{億円} \times \frac{100\%}{75\%} \times \frac{(40+25)\text{m/s}}{40\text{m/s}} = 104\text{億円}$$

となり100億円を達成する。

また、売上の増加と共にさらなる設備導入を予定することから以下のような売上スケジュールを策定した。

なお、直近決算は2024年3月期分であるが2025年3月期については資材高騰や人材不足などの影響で建設業界全体が不況であったことを受けて当社の売上についても減少する見込みである。しかし、その後は順調に受注を受けて売り上げは回復傾向で、事業化の取り組みの成果により以降15%ずつ売り上げを増加させるものと見込んでいる。

