

暮らしに安心と豊かさを
秀 金秀興産株式会社



ホームセンター事業 カインズ

○本社所在地：沖縄県中頭郡西原町字小那覇

494番地1 金秀商事（株）3階

○事業概要： ホームセンター事業
 保険代理店業務
 不動産賃貸業

○常時使用する従業員：356名（2024年3月期）

○現在の売上高：76.5億円（2024年3月期）

○法人番号：4360001002749

○Web：https://kanehide-kousan.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
 砂川 久美子

カインズを全ての沖縄県民へ届ける

当社は、「従業員一人一人が柔軟な発想とチャレンジ力を発揮し、市場の変化へ迅速対応できる組織力を高め、経営基盤の強化に努めていく」ことを経営ビジョンに掲げています。コロナ特需の反動やインフレなどの影響でホームセンター市場は厳しい環境が続いていますが、当社はデジタル化と人財の活性化等の施策を積極的に推進し持続的な成長を目指します。今後は出店によるマーケットの拡大を図り、北部地区や離島への出店を通じて、「カインズを全ての沖縄県民に届ける」ことを実現してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

27/3期に4店舗体制を構築し、30/3期に売上高100億円の達成を実現。その後は更なる商圈拡大に向けて、物流センターの設置及び北部地区・離島地域への出店を段階的に進める



課題

- ・店舗のオペレーション精度や数値意識のばらつき
- ・現場社員の離職防止やモチベーション維持
- ・物流コスト増とリードタイムの増加
- ・地域における災害対応力の強化及び拠点としてインフラ整備

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・新規出店を計画的に推進し、多店舗展開による商圈拡大とスケールメリットの獲得を図る
- ・カインズ本社や直営店との情報連携を強化し、運営上の成功事例を現場に展開することで、店舗運営スキルを底上げ
- ・県内にストック型のDCを設置し、物流効率の向上と収益性の改善を図るとともに、安定的な供給体制を構築する
- ・行政との連携体制の構築を通じて、店舗の一部を防災拠点化し、地域の安全・安心を支える拠点としての役割を果たす

実施体制

- ・売上拡大と運営品質の両立に向けて、カインズ本部との連携体制を強化
- ・金秀グループ内の商事部門やスーパーマーケット事業とのコラボレーション施策を推進
- ・将来有望な人材を店長・副店長へ積極的に登用し、組織の活性化とマネジメント層の厚みを強化
- ・KPI管理や経営数値を扱う店舗内リーダーの設置
- ・外部専門家人材の活用