



東京本社の写真

○本社所在地：東京都港区東新橋2丁目3番17号 MOMENTO SHIODOME 3階
○事業概要：日本の社会課題を起点とした3事業を展開。
・スタートアップ支援事業：マーケティング/PRサービス 及び 組織/人材開発サービス
・介護分野のDXコンサルティング事業
・グローバル人材支援事業
○常時使用する従業員：73名（25年6月期）
○現在の売上高：10.2億円（24年6月期）
○法人番号：6011001066651
○Web：https://sion-group.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

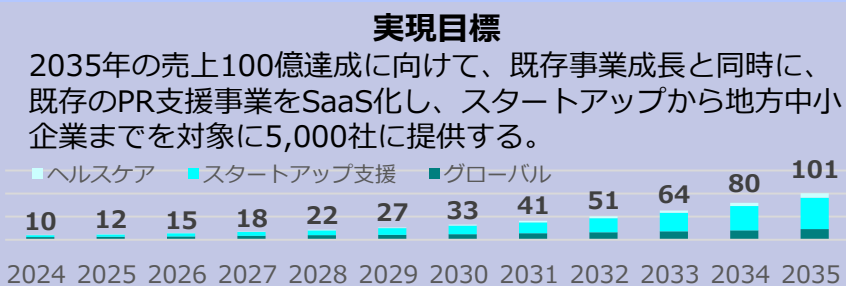


代表取締役
井上 勉

スモールビジネスの価値を伝えるから始まる、大きな日本改革

日本には、地域や社会と真摯に向き合い、独自の価値を提供し続けているスモールビジネスが数多くありますが、その多くが“伝える力”に課題を抱えています。
そのような企業に対し、弊社のノウハウと進化するAI技術と掛け合わせたサービスを提供することで情報発信格差を是正し、「PRの民主化」を行います。
これにより、企業規模や地域に左右されず、世界中の顧客や支援者につながる社会を構築します。
私たちは、「伝える力こそが、日本の再成長を支える力になる」と信じ、このサービスを持続可能なビジネスモデルとして社会に広げ、公平な情報流通社会を実現します。

売上高100億円実現の目標と課題



- 課題**
- | 課題 | 内容 |
|--------|---|
| ＜営業＞ | ・拡大のための営業販路の拡大 |
| ＜利用拡大＞ | ・自社のみに留まらない営業リソースの確保
・利用者の早期利用定着の促進
・利用者の継続利用のための取り組み |
| ＜開発＞ | ・最新テックとAIの随時実装 |
| ＜採用＞ | ・各領域の専任人材の確保 |

売上高100億円実現に向けた具体的措置

- | 目指す成長手段 | 実施体制 | |
|---------|--|---|
| ＜営業＞ | ①デマンドジェネレーションの多チャネル化
②スタートアップ支援のアライアンス構築と推進 | ・経営直下に「成長戦略室」を設置し重点事業の戦略推進を統括
・各事業に専任責任者を配置し、KPIに基づく迅速なPDCAを実行 |
| ＜利用拡大＞ | ①CS体制の強化とオンボーディング高速化を推進
②利用者コミュニティの活性化 | ・部門間での相互送客を促進し全社的なシナジーを創出
・幹部候補の育成を目的とした人事・組織開発体制を強化 |
| ＜開発＞ | ①AIエージェントを活用した開発体制強化 | ・「挑戦を称賛する文化」を促進し自発/自律的な成長を強化する |
| ＜採用＞ | ①営業、CS、テック人材の採用強化と育成 | |

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

会社概要

会社名	株式会社シオン（SION & Co.）	
設立	2009年8月	
代表者	代表取締役 井上 勉	
資本金	65,000,000円 ※2024年12月時点	
所在地	本社：東京都港区東新橋2丁目3番17号 MOMENTO SHIODOME 3階 支社：大阪市北区曽根崎2-5-10 梅田パシフィックビル 2階	
許認可	有料職業紹介事業 労働者派遣事業 登録支援機関	13-ユ308114 派13-307012 19登-000337

パーパス・ミッション・ビジョン

Purpose
パーパス

私たちは、志ある改革者と共に社会課題を解決します
誰もが夢と希望を持てる未来を創造します
世の中に貢献する人材を輩出します

Mission
ミッション

道徳ある経済活動を通じて次世代に誇れる社会をつくる

Vision
ビジョン

人とテクノロジーの力で社会課題を解決し、
未来の常識を社会実装する



事業方針・事業概要

私たちは「社会課題に立ち向かい、変革を起こす人や組織」とともに、
変革の起点をつくり、伴走し、課題解決へと導くことを基盤に
事業を展開しています。

「日本の未来を包括的に支える企業」として、挑戦し続けています。

1. スタートアップ
支援事業



事業成長支援



組織成長支援

2. ヘルスケア関連事業



DXソリューション



DXコンサルティング

3. グローバル人材
支援事業



ホテル向け
サービス

スタートアップ支援事業と売上高100億の実現目標



スタートアップ支援事業での「PR支援」をSaaS化し、売上高100億を実現します

日本発のスタートアップや地方中小企業の発展のために、企業成長に必要なソリューションを開発・提供しています。
本事業のうち、スタートアップ・地方中小企業のニーズが高いPR支援事業をSaaS化し、売上拡大や認知度向上の悩みを持つスタートアップ・地方中小企業に提供していくことで売上高100億を実現し、日本経済の拡大・発展に寄与します。

スタートアップ支援事業
Startup Growth Ally Business

事業成長支援
Growing the business

「戦略PR」と「デジタルマーケティング」を掛け合わせることで、事業やサービスの勝ち筋・戦略を構築し、売上や事業規模の最大化を図るマーケティングPRサービスを提供しています。

PR
支
援
事
業



戦略コンサルティング支援



戦略PR/広報支援



デジタルマーケティング支援

◆ご支援実績（一部抜粋）

・大手メーカーの社内ベンチャー	・大手美容メーカー	・MaaSベンチャー
・フィンテックスタートアップ	・教育系ベンチャー	・ITベンチャー

組織成長支援
Growing the team

企業の人的資源（HR）の管理・開発を最適化し、組織のパフォーマンスを向上させることを目的として、人事組織に関連する多様なコンサルティングサービスを提供しています。



コーポレートアイデンティティ
策定支援



新卒・中途採用支援



ハイクラス層人材紹介支援

◆ご支援実績（一部抜粋）

・コンサルティングファーム	・エンタメベンチャー	・HRテックベンチャー
・エネルギー関連スタートアップ	・HRテックスタートアップ	・DXベンチャー