



本社・工場

- 本社所在地：広島県三原市
- 事業概要：PC樹脂製品の加工・販売
- 常時使用する従業員：154名
(2024年3月期)
- 現在の売上高：74億円（R6年3月期）
- 法人番号：6240001039900
- Web：https://www.renias.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
仁井 茂樹

小さな一流企業をめざす

レニアスは、これまで「小さな一流企業をめざす」という我が社ビジョンの基、常に自由な発想と挑戦し続ける社風を大切にしたモノづくりを通して国内外の様々な市場ニーズの実現に真摯に取り組んで参りました。
今後も未来のニーズから価値を創出し製品化の実現を追求する中で、レニアスへ関わる全ての方々へ「期待」と「満足」を創造し、社会に貢献できる会社づくりに取り組んで参ります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2029年3月期に売上高100億円の達成に向け、海外顧客並びに新規市場に対し、高耐候性能を有し安全・軽量な RENCRAFT®の拡販を目指す。

課題

- ・国内外の新規分野・新規市場への参入・拡販
- ・より高い品質要求への対応、製品保証力の強化
- ・売上増加に対応できる生産能力の確保

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・新機能製品の開発推進、製品の強みを強化・提案により新規分野・新規市場への拡販・参入を目指す。
- ・IATF16949の導入、市場要求事項に沿った品質管理体制のレベルアップを行う。
- ・設備増強による生産能力の拡大、DXや工程の自動化を推進し生産能力の向上、合理化・最適化を図る。

実施体制

- ・新機能製品の開発に向けた組織の強化・人材育成・また関連企業・大学との連携強化・共同研究の実施。
- ・MS事務局を設定、コンサルを活用した品質マニュアルの再構築・仕組みの導入・定着を行う。
- ・中期計画に基づく新規増強及び自動化設備の導入
DX中期計画の作成、プロジェクトチームを結成しITツールを活用した業務改善を実施。

売上高100億円実現に向けた課題の整理と実行施策

新規分野の開拓 ⇒ 他社との差別化 ⇒ 新機能商材の提案

新規市場への参入と拡大。
他社品との差別化が必要。その為には新機能の開発を行い量産体制を整備する事が必要。

品質要求レベル ⇒ 品質管理体制の強化 ⇒ IATF16949準拠の仕組づくり

新規市場ではより高い品質レベルが求められる。
対応できる（IATF16949要求事項に沿った）品質保証体制確立が必要。
その為に、コンサルを活用してマニュアル整備と、ITツールを活用した仕組みづくりを行う。

売上増加に伴う生産負荷の増加 ⇒ 生産能力の確保と生産体制の強化 ⇒ 設備の増強、DX・自動化による生産の合理化

売上が増えるに伴って、生産量が増加する。
生産増へ対応するためには、設備能力を拡大するとともに、既存人員で対応するために生産合理化が必要となる。
合理化に向けては、設備レイアウトの最適化、自動化・DX化による省人化を行う。

