



ENEOS株式会社特約店
篠原石油株式会社



○本社所在地：徳島県徳島市
○事業概要：
石油製品の卸・販売（ガソリン・軽油・灯油・A重油・潤滑油）、
LPガスの販売、産業用太陽光発電
○常時使用する従業員：
95名（2024年12月期）
正社員 24名
アルバイト 71名
○現在の売上高：71億円（2024年12月期）
○法人番号：2480001000908
○Web：
<https://www.sinoharasekiyu.jp>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



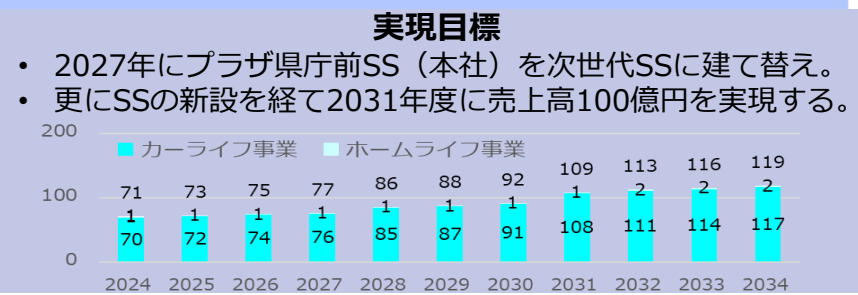
代表取締役社長
篠原 哲男

みんなの日常にエネルギーと豊かさを

私たち篠原石油株式会社は、合資会社として1934年に産声上げてから91年が経ちます。現在、ENEOS株式会社の特約店として徳島・香川両県に7カ所のサービスステーション（SS）とLPガス、産業用太陽光発電の事業を展開し、エネルギーの安全かつ安定的な供給に努めております。

これからも地域の皆様にエネルギーと豊かさを提供するため、「お客様よし」「従業員よし」「会社よし」「社会よし」「未来よし」の「五方よし」を実践し、新たなチャレンジができる企業風土改革に取り組みます。そして、2034年の会社設立100周年に向け、売上100億円を目指して日々成長していきます。

売上高100億円実現の目標と課題



- 課題
- 燃料油収益依存体質からの脱却と収益力強化。
 - 人手不足への対応と労働生産性の向上。
 - EV対応インフラの整備。
 - 組織の活性化。
 - 働き方改革における年間休日日数増、働きがいの更なる創造。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

- 目指す成長手段
- プラザ県庁前SS（本社）のセルフSS化とEVスタンド設置、コーティングブース新設。更にもう1SS新設にて新規投資。
 - コーティングを中心としたカーケア事業の高機能化および燃料購入客に対する複合サービス提供体制構築などソフト面の整備。
 - 後継者不在のSS運営事業者のM&Aによるエリアの拡大。
 - 後継者不在のLPガス販売業者のM&Aによるホームライフ事業の拡大。

- 実施体制
- 社長直轄の経営戦略室の立ち上げ。
 - カーライフ事業部とホームライフ事業部に組織再編を行い、専門性を高めてサービス品質の向上を図る。
 - プラザ県庁前SS（本社）のセルフSS化によるコーティング部門への人員再配置、および技能研修体制の強化。
 - 新事業への積極的な若手の登用、スペシャリストの育成と採用。