



公式HPトップページ

- 本社所在地：
福岡県大野城市御笠川2-10-3
- 事業概要：
自動車パーツを中心としたEC販売を手がけるEC小売企業。高いマーケティング力と、既製品を車種別にカスタム可能な高い加工技術を強みに成長を続けている。ECモールや自社サイトを通じて販売を拡大している。
- 常時使用する従業員数：65人（2025年3月期）
- 現在の売上高：14億円（2025年3月期）
- 法人番号：1290002043240
- Web：https://yours21.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
城戸 一郎

『消費者の“欲しい”を創り出す提案型EC卸・小売企業』への進化

我々ユアーズは、
『全社員のアイデアで人々に笑顔を届け、たくさんの「いいね！」を創造する。』
『工夫次第、楽しむ姿勢を持って心躍る仕事を増やす。』
『共に豊かさを追求し、やりがいのある仕事に挑戦し続ける。』
という3つのスローガンのもと、従業員全員がアイデアマンになり新しい価値を生み出すことに喜びを持っています。この先も従業員一丸となり、お客様のワクワクを届けられる仕事を楽しみながら成長していきます。売上高100億円という大きな目標の先には、支えてくれた地域社会への経済的還元、従業員の待遇改善、お客様へのさらなる高付加価値提供という“恩返し”をしたいと考えています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上高100億円達成を目指す。
2035年までの売上高年平均成長率を22.2%と設定し、売上高拡大を図る。

課題

- ・DX対応自動倉庫の建設
- ・受注～発送までを一元管理できるシステム構築
- ・顧客データ・消費性向・需要トレンドを自社データベース化
- ・データベースにもとづく“ニーズに刺さる商品”の継続開発

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

年商100億円の実現を目指し、自動化倉庫の建設と管理システムの構築を中核戦略に据える。これにより、販売機会を逃していた商品を市場投入できるようになり、さらなる販路拡大が可能な体制を整備する。また、システム連携によりユーザーデータの収集・分析効率が高まり、より高付加価値商品を市場投下することが可能となる。
“価格”ではなく“商品が持つ本質的価値”で顧客との信頼関係を構築することが、我々の目指す成長ビジョンである。

実施体制

- ・マーケティング人材・開発人材をコア人材とした戦略実行
- ・DX倉庫のシステム構築は物流コンサルタントと連携し、オーダーメイド性の強いシステムを構築
- ・BtoB取引による販路拡大にあたり、法人営業部門を増強
- ・商品拡大にあたり、地域生産者や食品メーカーとの連携によるオリジナル商品の開発体制を整える

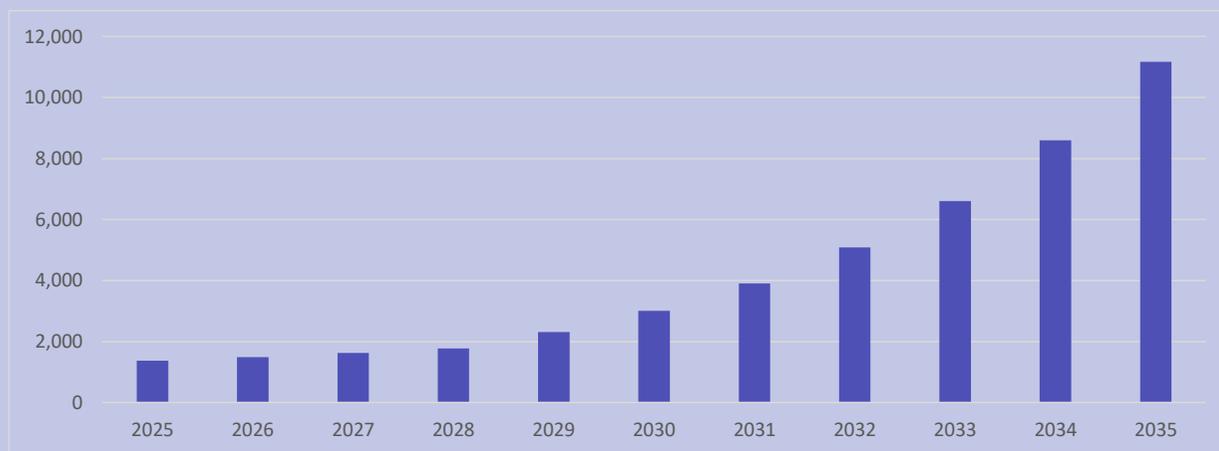
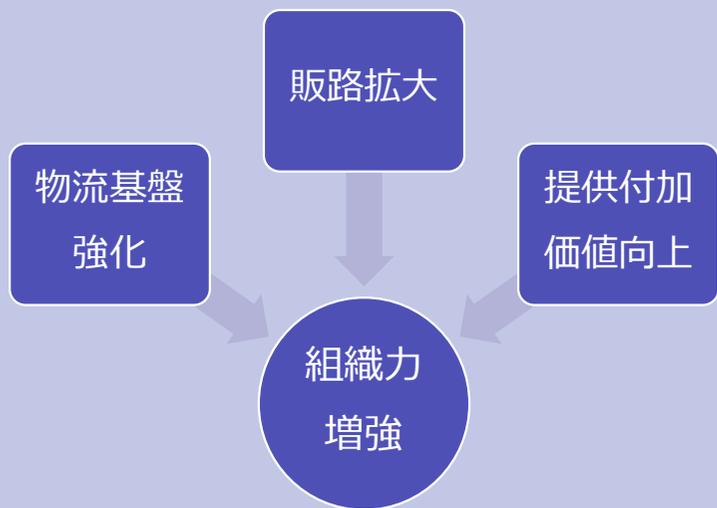
※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

自由記載（例：売上高100億円実現に向けた具体的措置）

2006年の創業以来、私たちはEC小売業界という変化の速い市場で、顧客目線に立った商品展開を通じてブランドを育ててきました。現在は年商約13.7億円まで成長し、ECショップ運営における名誉ある賞（楽天ショップ・オブ・ザ・イヤー）を複数店舗同時受賞するなど、高い顧客支持を獲得しています。そして今、売上高100億円という次のステージを見据えています。それは単なる規模の拡大ではなく、“選ばれ続けるブランド企業”として社会に価値を還元し続けるための必然的な進化だと考えています。

このビジョン実現に向け、“**物流基盤強化・販路拡大・提供付加価値向上**”の3本柱を事業戦略の核とします。

単位：百万円



100億達成

単位：百万円

売上高100億円を目指せる組織体制の構築

2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032	2033	2034	2035
1,375	1,498	1,633	1,780	2,314	3,009	3,911	5,085	6,610	8,593	11,171