

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
山 洋之

大切な人と共に持続可能な発展へ

カークリニックアキヤマは、埼玉県深谷市を拠点に、自動車整備や車両販売など地域のカーライフを総合的に支えています。私たちは100億円企業への成長を目指し、より高品質なサービスの提供を通じてお客様の安心と満足を追求します。雇用創出や地域活性化に積極的に関わり、社員が誇りを持って働ける環境づくりを進めながら、人を大切にして持続可能な発展を実現したいと考えています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2031年の売上高100億円目標達成に向けて、既存事業のカーサービス全般に加え、自社のリースアップ車を元とする新設の車検工場及びショールーム施設の販売事業策定により、年率**14%**程度の成長を目指す。

課題

- ・既存事業の回転率向上
- ・成長スピードに対応できる整備士や営業人事材の確保と育成体制の強化が必要
- ・法人を含む販売先の拡大

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ①新たに店舗を増築し、国の認可を受けた自社指定整備工場で再整備した高品質なリースアップ車の販売を始める
- ②自社内完結型モデルのもと、車両情報や顧客管理のDX化を進めて業務効率化を図り、労働生産性を高める
- ③BtoBの提携強化や他社中古車の仕入れによって、潜在顧客の掘り起こしを図る

実施体制

- ①リース→整備→販売を自社で完結させ、アキヤマ基準の高品質中古車を提供
- ②整備記録や車両履歴、顧客データの一元管理システム導入により、進捗のリアルタイムでの可視化を実現
- ③保険会社やレンタカー会社への営業及び、地元の中古車販売店との協力のもと商品供給力を強化



当社店舗外観図

（車検のコバック/花園インター店）

○本社所在地：埼玉県深谷市人見2242

○事業概要：埼玉県・群馬県・栃木において、車検や整備、車両販売を含むカーサービス全般の提供

○常時使用する従業員：74人（2024年4月期）

○現在の売上高：40億円（2024年4月期）

○法人番号：7030001089115

○Web：<https://akiyama-group.com/company/>

売上高100億円実現目標とそれに向けた具体的措置

既存のカーサービス全般の継続・拡大に加え、リース→整備→販売を**地域密着型の垂直統合モデル**で行うことで中間コストを最小化し、**アキヤマ基準**のコストパフォーマンスと高品質を両立した「**第3の選択肢**」として、自動車販売業にも一風を巻き起こし、2031年の売上高100億円達成を目指す。

既存

- ・埼玉や群馬、栃木で展開する国の指定工場である「車検のコバック」店舗での、車検や整備、钣金サービス等のカーサービス全般の深化と拡大
- ・店頭での一般中古車の販売や保険契約、点検パックの継続提案による顧客維持とリピート促進

新規

- ・新設の指定整備工場で、高品質リースアップ車の店頭販売体制の確立
- ・自社一元管理のもとで、データ活用や工程の高度な標準化による業務効率化で回転率を最大化

既存/新規事業の
相互効果により
100億円企業へ

