

100億宣言



全国主要都市に最大1,300万部！
超広域・大量投下型の
ポスティングサービス



とにかく、広く、多くの人へ。

1枚あたり@2.3円の低コスト
単価や条件が明確
圧倒的に広く安く多く配れる！

都心富裕層ヘリーチできる
オリジナルの
ポスティングマガジン



港区へ毎月40,000部！
ポスティング禁止マンションも対応！

自社商品ラインナップ

○本社所在地：東京都千代田区麹町6-6-2

番町麹町ビルディング5F We Work麹町

○事業概要：ポスティング・DTP・WEB
デザイン・印刷等SP事業全般

○常時使用する従業員：230人

(2025年4月時点)

○現在の売上高：54億円（2024年4月期）

○法人番号：1011001059684

○Web：<https://www.ato-co.jp/>

株式会社アト（SP業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
奈須田 洋平

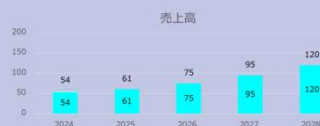
analog Transformation アナログトランスフォーメーション

私たちは、100億企業への成長を通じて、地域社会と顧客に新たな価値を届け、社員の成長と待遇向上を目指します。江戸時代から続くポスティングを進化させ、独自のデータとインフラを活用した高精度なリーチを実現。オフラインとオンラインを融合した独自のエリアマーケティングで、これからもお客様の想いを社会へ、そして未来へつないでいきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年度の売上高達成に向け、地方モデルを確立し地方でのエリア圏を拡大し、100億円への成長を目指す



課題

- ・営業利益率向上のためのサプライチェーンを効率化できる体制づくり
- ・地方進出に当たり、各支店のマネジメント体制の確立
- ・支店エリアでの、強みであるデータを活用したマーケティングや、チェック体制（信頼獲得）の品質確保
- ・媒体認知度・社会的評価向上のためのプロモーション

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・利益率向上のための、製販一貫体制の実現と、システム、機器の導入により、効率化の実現し、地方でも効率化モデルをパッケージ化する
- ・地方に当社出店を行うため、同業他社のM&A、事業買収、FC化など幅広く検討する
- ・拡大した地方支店まで含めたサプライチェーンの効率化の実現のために、システム構築、マネジメント体制の確立する

実施体制

- ・支店長候補（マネジメント人材）の採用と育成
- ・店舗運営マニュアルの作成や研修プログラムを開発・実施する店舗オペレーション部の新設
- ・役員直属のシステム事業部を設立し、自社のサプライチェーンの一貫体制により継続的なボトルネックの改善、継続的な利益率改善を図る体制構築

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです