

100億宣言

digita®



当社グループ会社で製造する
主力のオーダーグッズ製品

- 本社所在地：岐阜県恵那市
- 事業概要：印刷通販事業・
アプリ開発事業・保育事業
- 常時使用する従業員：201名
(グループ全体 2025年1月期)
- 現在の売上高：22億円
(グループ全体 2025年1月期)
- 法人番号：8200001043243
- Web：Webなし

株式会社デジタホールディングス（印刷通販事業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
藤下 和也

【企業理念】デジタ全従業員の幸せを追求し、社会に貢献する

私たちは、人口4万6千人ほどの小さな街・恵那市で、営業担当を置かず、100%インターネット受注によるオーダーグッズの製造・販売を行っています。全国からの受注によって地域外から収益を確保し、現在は200人以上の地域雇用を生み、税収等を通じて地域社会に貢献していると自負しています。今後、売上高100億円を目指す中で、1,000人規模の雇用創出を想定しており、その一部には都市部からの専門人材や、地元で育ち戻ってくる若者の活躍も不可欠です。当社の成長が新たな働く場をつくり、地域に多様な人材を呼び込むことで、地域経済の活性化に貢献できると考えており、リーディングカンパニーとして地域とともに歩む企業であり続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2034年1月期の売上高100億円の達成に向け、工場の新設による生産能力の強化、オーダーグッズの多品種小ロット体制の拡張、新会社設立やM&Aによる組織拡大、多様な働き方を支援するワークライフバランスの充実化を中心に実行し、年率約20%の加速的な成長を実現し、地域経済の活性化に貢献する。

課題

- ・オーダーグッズ生産ラインの非効率性に伴う機会損失への対応
- ・小ロット・多品種・短納期など多様化する消費者ニーズへの対応
- ・労働人口減少に対応した生産工程の省力化への取り組み
- ・グループ全体1,000人体制に向けた事業運営体制の構築

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

○売上高100億達成のための具体的措置

- ・工場新設によるオーダーグッズを扱う印刷通販事業の生産強化
- ・多品種小ロット生産の体制強化によるアイテム数の拡充
- ・越境ECサイト構築や外部連携によるグローバル市場の開拓
- ・新会社設立やM&Aによるシナジー創出および基盤強化
- ・アプリ開発事業および保育事業の体制強化

実施体制

○社内体制

- ・部門横断型プロジェクトチームによる事業推進体制の構築
- ・積極的な人材採用および高度人材の育成体制の整備強化

○社外体制

- ・外部企業や有識者との共創およびガバナンス強化
- ・金融機関など組織外の知見を取り入れた資本戦略の構築

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

自由記載（売上高100億円実現に向けた具体的措置）

○具体的措置①：工場新設によるオーダーグッズを扱う印刷通販事業の生産強化

現在、当社の主要製品であるオーダーグッズは武並工場にて製造体制を敷いているが、製品ライン間の工程干渉やレイアウトの非効率によって、生産能力・スピードの面で限界が見え始めており、オーダーグッズ市場の拡大に伴う需要増に供給体制が追い付いていない。そのため、新工場の建設を行い、既存工場との工程分離によって生産効率の向上を図る。これにより、短納期・高品質・低コストでの供給体制を実現し、全国からの受注増加に対応可能な供給力を確保する。

○具体的措置②：多品種小ロット生産の体制強化によるアイテム数の拡充

近年のEC市場・D2Cブランド・個人クリエイターの台頭により、「小ロット・短納期・個性性」への消費者ニーズが増している。ニーズの多様化に応えるため、小ロット・多品種対応の自動化設備や工程設計を導入し、扱う商品アイテム数を段階的に拡充する。これにより、個人顧客から法人・OEMまで幅広い需要に応えられる競争力の高い商品ラインを展開。

○具体的措置③：越境ECサイト構築や外部連携によるグローバル市場の開拓

多言語・多通貨対応の越境ECサイトを整備し、海外の個人・法人顧客に向けた直接販売できる体制を構築する。加えて、海外物流網の構築や販路を有する他企業との連携を進めることで、アジア・北米を中心とした海外市場への進出と売上拡大を図る。

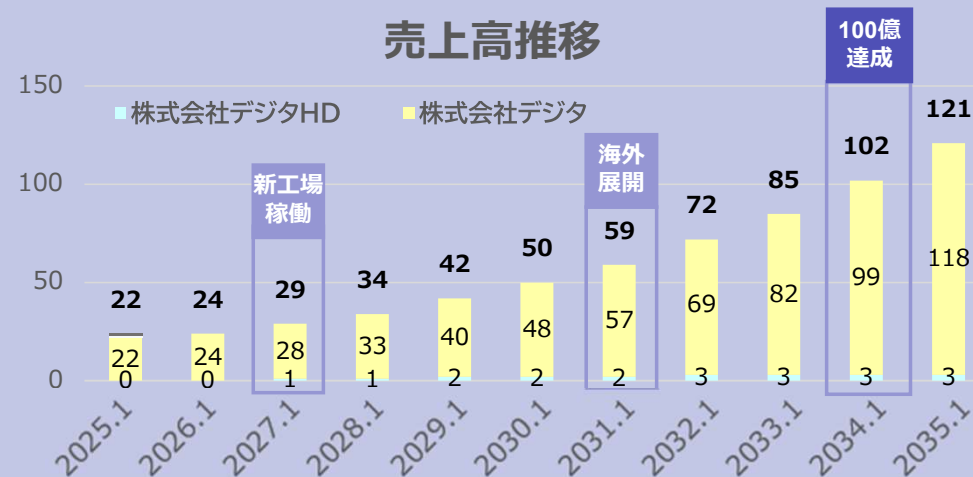
○具体的措置④：新会社設立やM&Aによるシナジー創出および基盤強化

特定分野に特化した新会社を設立し、機動的かつ専門性の高い事業運営体制を整える。また、戦略的M&Aを通じて人材・技術・顧客基盤を獲得し、グループ全体の基盤強化とシナジー創出を高める。これにより、恵那市では最大のグループ全体1,000人規模の体制を実現する。

○具体的措置⑤：アプリ開発事業および保育事業の体制強化

アプリ開発事業では、印刷通販との連携を軸に受注支援アプリやデザインツールの開発を進め、SaaS型収益モデルの構築を図る。保育事業では、地域の子育てニーズに応える運営体制の強化と複数園展開を見据えた基盤整備を行い、地域密着と成長の両立を目指す。

売上高推移



【当社グループの推進体制】

株式会社デジタホールディングス
グループ統括・子会社活動支配管理

株式会社デジタ

印刷通販・アプリ開発・保育
(※ホームページあり)

【社内体制】

■ 地元人材のU/Iターン促進に加え、階層別研修・技能教育・評価制度の整備により、1,000人規模の事業体制を支える社内基盤を確立する

【社外体制】

■ 多種多様なステークホルダーとの共創による製品開発やサービス改善を図る。客観的視点を持った外部ガバナンス機能としても発揮