



ENEOS代理店 大池橋SS

○本社所在地：大阪市平野区背戸口4-5-22
 ○事業概要：ガソリンスタンド・保険・新車
 中古車販売・買取 バイク販売・修理
 旅行業 買取大吉 町の自転車屋さんリコ
 ○常時使用する従業員47名（2025年4月時点）
 ○現在の売上高：19億円
 （2024年4月期）
 ○法人番号：6120001020194
 ○Web：https://koyo-osaka.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
東 慎之介

一步先を行く先進性で地域社会に貢献

株式会社光陽は、地域の皆様への感謝の心を忘れず、常に一步先を見据えた視点で常に新しい事業を切り開き、暮らしの向上に貢献いたします。弊社は今年で創業70年になります。株式会社光陽が70年存続出来ているのは、今まで先代の方達がお客様との絆を深め、お客様を大切にしてきたからだと思います。その心を大切にしお客様の信頼をいただくためにはどうしたら良いかを常に考え行動し未来を切り開いて行きます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標		課題	
オーガニック成長 （既存事業）	インオーガニック成長 （M&A・新規事業）	人材不足で既存事業の生産性の低下 ガソリン以外の商品販売の強化（コーティング・車検・車販）	
2024年4月期 売上高19億	0		
2030年4月期 売上高60億	40億		
2035年4月期 売上高60億	50億		
既存事業のSSを強化し、積極的にM&Aしていく。		合計100億企業目指す 合計110億企業目指す	

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段
 既存事業のLTV（顧客生涯価値）顧客の生涯価値の向上の強化（年間取引額×取引継続期間）新規営業での顧客創出
 カーライフサポートバリューチェーン（数多くのサービスを提供）新規事業に挑戦しガソリンスタンドとのシナジー効果を作っていく。例（ガソリンスタンドのお客様に買取大吉等で出張買取をしていく）M&Aで商圏を拡大していく（現在進行中の会社1社）

実施体制
 現在タナベコンサルさんと既存のお客様との顧客生涯価値をどう強化するか研修中 新規事業の（買取大吉）展開を2025年4月1日から開始。ガソリンスタンドのお客様に周知しガソリンスタンドのお客様からも買取をしていく。
 M&Aの話を現在進行中。伊藤忠商事さんのサブ店の会社。ガソリンスタンドと油槽所・ガス事業の会社をしている。