

SALOWIN



「シェアサロン」の店舗内装

- 本社所在地：東京都渋谷区渋谷1-3-3
ヒューリック青山第二ビル5F
- 事業概要：フリーランスのビューティシャン向けに施術場所を提供する「シェアサロン」やサロンオーナー向けに店舗全てを提供する「ALL SHARE」「me by,,」といったサロン事業を運営。
- 常時使用する従業員：26名
(2025年3月)
- 現在の売上高：20億円
(2024年3月期)
- 法人番号：8010401146953
- Web： <https://salowin.jp/company/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
阿部 友哉

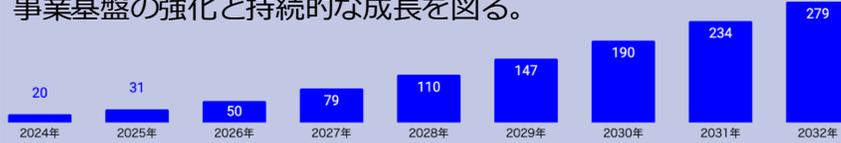
ビューティシャンに選択肢を提供し、未来を変える

当社は、ビューティシャン（美容師・ネイリスト・アイリスト等）が安心して働き、誇りを持てる環境づくりを通じて、美容業界の未来を支えることを目指しています。お客様の表情や心を明るく変えるビューティシャンの力は、社会にとってかけがえのないものです。その力を最大限に発揮できるよう、「所得向上」「労働環境の改善」「一生涯働ける環境の提供」を軸に、持続可能な仕組みを構築しています。当社は現場の声に真摯に耳を傾け、ビューティシャンにとって必要不可欠な存在であり続けることで、美容の力が人々の暮らしを豊かにする社会の実現を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年の100億円を超える売上高達成に向けて、シェア型から独立開業型まで一体的に展開するサロン事業を拡充し、事業基盤の強化と持続的な成長を図る。



課題

- ・「シェアサロン」での利用者獲得
- ・「ALL SHARE」「me by,,」の拡大に向けたサロンオーナーとの連携数拡大
- ・「シェアサロン」「ALL SHARE」「me by,,」出店に向けた物件の獲得
- ・ネイリスト・アイリスト向けシェアサロンの新規展開

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・ 新規のビューティシャン獲得に向けたネットワークの強化
- ・ 他社の出店状況や商圈ごとの市場価格・初期費用の投資回収期間を考慮した出店エリアの選定
- ・ サロンオーナーとの連携数拡大に向けた、シェアサロンからの独立ニーズや既存外部サロンの新規出店ニーズの取り込み

実施体制

- ・ フリーランスのビューティシャン獲得・サロンオーナーとの連携数拡大に向けたセールス人員の増加
- ・ 物件獲得に向けた不動産会社との関係構築・パートナーシップの拡大
- ・ ビューティシャンが持つニーズの継続的なヒアリングと満足度向上に向けたカスタマーサポートチームの強化

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです