



○本社所在地：
東京都港区六本木4丁目3番11号

○事業概要：
ITソリューション事業
システム受託開発事業
ラボ型開発事業

○常時使用する従業員：185人
(2025年6月時点)

○現在の売上高：10億円（2024年9月期）

○法人番号：4010401162590

○Web：<https://seed-it.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
高橋 俊介

本物のエンジニア集団を作る

エンジニアの本来の価値は、より良いものづくりや問題解決にあり、関わったプロダクトなどによって人件費が削減されたり、効率化されたり、その企業の売上が伸びることです。私たちは、顧客に対しても働く社員に対しても本質的な価値提供と成長に向き合い、『本物のエンジニア集団』であり続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

第3期（前期）は売上高10億470万円（前年比233%）で着地し、第4期（今期）は20億円、さらに第5期（来期）は30億円の達成を目指しています。引き続き、大手企業との取引拡大やチーム単位での提案体制の構築を通じて、2035年に売上高100億円の実現に向けた基盤を構築してまいります。

課題

- ・エンジニア個人の能力に依存する側面が強く、組織としての提案力や価値提供力がまだ十分に確立されていない
- ・複数名提案を可能にするリーダー人材の育成と確保が今後の成長に向けた鍵となる

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・大手企業との口座開設を推進し、安定的かつ高単価な案件の獲得によって取引基盤を拡大
- ・複数名での人材提案によりチームを形成し、顧客理解と対応力を高めた体制で支援
- ・単なるリソース提供にとどまらず、顧客の課題や背景を深く理解しながら関係性を構築し、コアパートナーとしての信頼獲得と持続的成長を目指す

実施体制

- ・営業体制の強化を図り、大手企業への新規開拓と既存顧客への深耕提案を両軸で推進できる組織へと整備
- ・人材の質とチーム単位での提案力を高めるため、リーダー人材やマネジメント層の採用・登用を強化
- ・エンジニアが顧客課題に対して主体的に提案・改善を働きかけられる環境を構築