



EREVISTA

もっと"もっとも"をつくる



弊社HPより（社員集合写真）

- 本社所在地：東京都中央区
- 事業概要：WEBサイト制作事業、WEBマーケティング事業、インターネット付随サービス事業
- 常時使用する従業員：26名
（2024年5月時点）
- 現在の売上高：50億円
（2024年5月期）
- 法人番号：5030001096057
- Web：https://erevista.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
石野 拓弥

カーボンニュートラルを達成できる社会実現へサポート領域を拡大します。

エレビスタ（株）はこれまでWEBマーケティング事業からスタートし、それらの運用システムを構築し包括的で多面的なマーケティング設計をトータルでサポートして、クライアント様の収益アップに貢献して参りました。加えて太陽光発電投資売買サービス（SOLSEL）において商品評価の難解さを解決して一般ユーザー様にも安心して投資戴ける環境を整備、提供して参りました。今後は既存のSOLSEL事業にシステムを導入する共に、カーボンニュートラル事業（PALLETE）の領域を拡げて参ります。また、社員にマルチに活躍できるビジネス環境を提供することで成長を促し結果、構成するメンバー相互間で新たなカルチャーが醸成されていくことが当社の存在意義のエレメントを構成していくと確信しています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年5月期の売上高100億円達成に向け、システムを導入することで3つの事業をリニューアルし、新規事業を1つ立ち上げるにより年率平均24%程度の成長を目指します。

課題

- ・既存事業のうち、太陽光発電投資売買事業（SOLSEL）については、情報提供方法について様々は要素を分かり易く説明できるようにする仕組みづくりが必要と考えています。
- ・カーボンニュートラル達成のために事業領域拡げ、カーボンオフセット（排出されるCO2と他者が生み出す削減量の相殺取引）の効果を簡便に管理できる仕組みづくりが必要と考えています。また、既存サービスとの連携によるサービス拡充に努めていきます。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

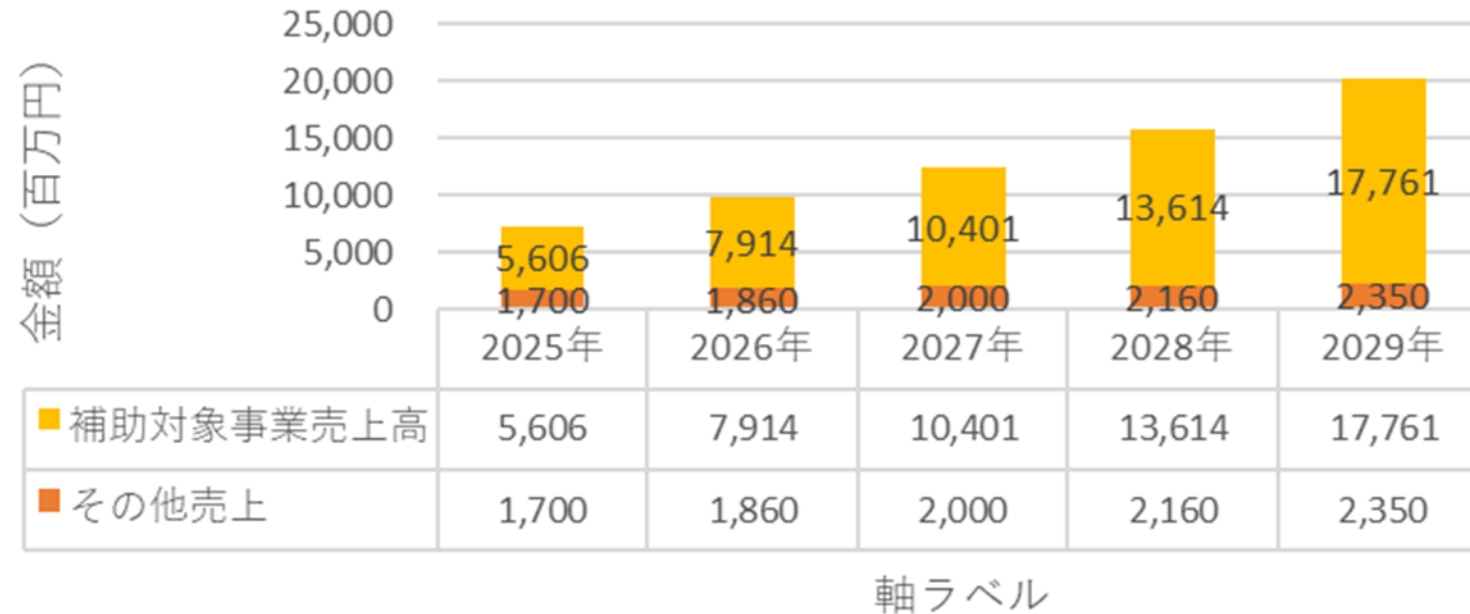
現在の売上65億のうちメディア事業（15億）を年5%上積みし、SOLSEL事業（50億）において商品評価を顧客に分かり易く説明できるようにシステムを導入、これにカーボンニュートラル事業において排出されるCO2と他者が生み出す削減量の総裁状況が可視化できるシステムを開発、導入することで新たな事業の柱に据えるとともに既存サービスとの連携、ポイントサービスを導入することで売上100億を達成します。

実施体制

- ・社内に事業別にシステムへ反映させるデータの選択検討チームを設置
- ・システム開発の外部委託
- ・システム導入の効果を測定する測定方法、測定実施体制とブラッシュアップのためのシステム開発会社との連携体制の構築

エレビスタ(株)2025年度以降の売上計画

2025年度～2029年度売上高推移見込み



■ その他売上 ■ 補助対象事業売上高

100億
達成