



麴町オフィス

- 本社所在地：埼玉県川越市菅原町23-1 アトランタビル荳番館 4階
- 事業概要：不動産売買・仲介事業
人材支援事業
マーケティング事業
- 常時使用する従業員：30名（2025年3月）
- 現在の売上高：18.4億円（24年11月期）
- 法人番号：4013301046723
- Web：https://www.hs-field.com/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
石倉敬成

未来を創る、ソリューションを。

株式会社AXIDEAは、売上高100億円達成に向け、不動産領域におけるテクノロジー、人材支援、マーケティングの力を融合し、人々の意図やニーズを的確に捉えて、暮らしやビジネスがより豊かに、よりスマートにつながる社会の実現を目指します。不動産と人材、情報と価値がシームレスに結びつく仕組みを構築することで、業界全体の生産性向上と持続可能な成長に貢献します。さらに、社内環境の整備や従業員のキャリア支援に積極的に投資し、共に未来を創る仲間一人ひとりを大切にしながら、私たちのビジョンを着実に実現していきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2028年の売上高達成に向け、不動産事業の堅実な成長とともに、人材・マーケティングの年率50%以上の成長を目指す。



課題

- ・高収益な自社物件の企画・販売
- ・ユーザー起点のサービス開発による差別化強化
- ・システム連携と業界標準対応によるプラットフォーム価値の最大化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

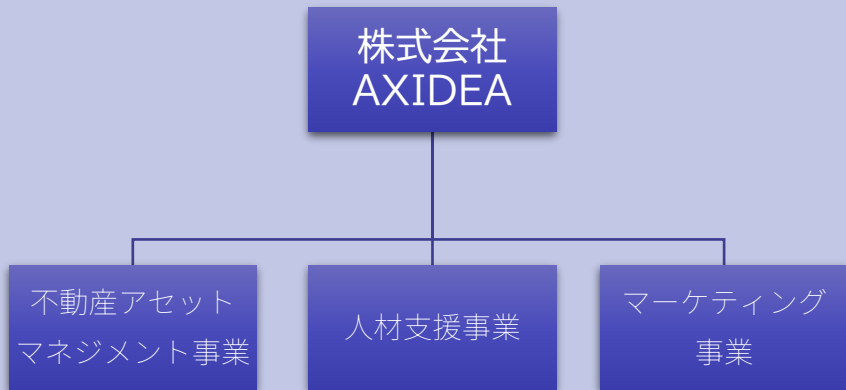
目指す成長手段

- ・CRE戦略を起点とした人材事業・マーケティング事業をプロダクト化し、人的リソースに依存しないサービスを提供する。
- ・2028年のグロス市場上場後、M&Aを積極的に実施し、ホールディングスとしての売上・利益のトップラインを飛躍的に向上させる。
- ・AIを使用した業務自動化ツールを開発し、不動産業界だけでなく、すべての中小企業の経済活動のデジタル化を実現する。

実施体制

- ・自社の成長スピードに合わせて、開発チームを内製化。
エンジニア～CTOクラスを新規雇用し、品質・スピードの両立を担保しながら高いサービスレベルを維持したサービス開発ができる体制を構築。
- ・マーケティングチームにCMOクラスを新規雇用し、オフライン・オンライン問わずあらゆる手段で広告出稿・メディア露出を実施し、サービスの認知拡大・集客力向上が実現できる体制を構築。

売上高100億円実現に向けた具体的措置



当社は、CRE（企業不動産）戦略を軸に、不動産の売買・賃貸・仲介をワンストップで手がける総合不動産テック企業です。アナログな業務が根強く残る不動産業界において、テクノロジーの力で業務の効率化と透明性を実現し、業界全体の生産性向上と持続可能な経済活動の支援に取り組んでいます。不動産売買・仲介の分野では、住居・オフィスを問わずあらゆる不動産ニーズに応えるマーケティング連動型のマッチングプラットフォームを開発し、取引の最適化を推進しています。

また、当社では社会課題として深刻化する人材不足に対して、新卒・中途の求職者と企業をつなぐマッチングプラットフォームを展開し、採用活動の質とスピードを高めるソリューションを提供しています。

中期戦略として、2028年のグロス市場への上場後、資金調達を通じてプロダクトの高度化や人材投資を強化。加えて、戦略的なM&Aも視野に入れ、事業領域の拡大とプラットフォームの多角化を図ってまいります。日本全国、そして将来的にはアジア市場への展開を視野に、テクノロジーと人の力で「不動産の新しい常識」を創り出す挑戦を続けていきます。

