

株式会社TwoGate（情報サービス業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
小林輝紀

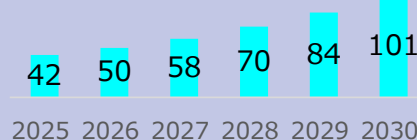
「自由、非競争、助け合い、尊敬」を価値観とし、テクノロジーでエンタメ業界の成長を加速する。

コロナ禍以降、急速に発展したエンタメ業界のDXですが、それを正しくDX化するのがTwoGateです。エンタメ業界の未来を支える、サービスインフラを企画・開発することで、日本国内でのマネタイズはもちろん、それだけでなく、海外への進出を支援していきます。また、弊社はあくまでもシステムでの価値提供を主軸とし、運用を主軸とする既存の周辺事業者様との連携を強化し、業界全体の発展に寄与したいと考えています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年の売上100億円達成に向け、コミュニティスペースの新設および新プロダクトを複数投下し、年率20%の成長を目指します。



課題

- ・協力会社や外部パートナーとの関係性を強化する。
- ・企画・開発プロセスを効率化・高速化する。
- ・エンタメ業界のニーズに即応できるプロダクト投入体制を構築する。
- ・事業間のシナジー効果を最大化することで収益基盤を強化する。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・コミュニティスペースを設立し協力会社や外部パートナーなど、エンタメ事業者に無料開放を行い、関係強化と既存プロダクトの利用率向上、新規プロダクトの企画力向上を目指す
- ・社内外コミュニケーションの円滑化により、企画・開発・意思決定のスピードを向上させ、短期間でプロダクトを市場投入できる体制を構築する。
- ・エンタメ業界特有の個別多様な課題を解決するプロダクトを定期的に供給し差別化とシェア拡大を同時に実現する。

実施体制

- ①プロジェクト推進・管理体制の確立
総責任者を社長とし、経営層・管理部門がKPIを確認し、企画開発工程・品質・コストの各面で進捗管理と改善指示を実施
- ②全社的な体制構築
各部門が横断的に連携することで、既存プロダクトにも波及するシナジー体制を構築
- ③協力会社との連携強化
開発会社、協力会社、クリエイターなどの協力のもと円滑に事業を推進する体制を構築している

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

TWOGATEのソフトウェアソリューション

共通顧客基盤

販売チャネル

コンテンツ配布

ソフトウェア
使い方サポート

プランニング
BizDevサポート

クリエイティブ
制作サポート

以下の施策を実現するソリューションを提供します

ファンクラブ
YouTube
Membership

コンサート
チケット
生配信

オンライン
ストア
展示会・
ポップアップ

会場物販
コラボカフェ

オンライン
ガチャ
コンビニ
プロマイド

TwoGateのソリューションマップ

○本社所在地：東京都世田谷区代田5-13-8
代田フラット101

○事業概要：エンタメ事業者向けのソフトウェアサービス開発・提供事業
○常時使用する従業員：41名（2025年5月時点）
○現在の売上高：42億円（2025年3月期）
○法人番号：1010401126169
○Web：https://twogate.com