

YAMADEN



切削製品と成形製品

○〒196-0002
東京都昭島市拝島1-13-9
○プラスチック切削加工・成形加工
電子機器のOEM設計・組立
○常時使用する従業員：2025年5月1日
現在 188名
○現在の売上高：39億円（2024年12月
期）
○法人番号：1010601024131
○Web：https://yamaden-ltd.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
山口臣賢

従業員満足と顧客満足の実現に向けて業界No.1を目指す

我が社は「売上・待遇 業界No.1」を目指しています。
目安としては5年以内に売上・待遇とも業界No.1にするという目標です。
その売上目標として100億円を掲げました。そして100億円の売上を達成して社員さんには通常の賞与とは別に帯封付きの賞与（100万円）を出そうと考えています。
株式会社ヤマデンは、日本のあらゆる製造業の方々向けに部材やサービスのご提供をしています。
「社員のもてる力を最大限に結集し日本のものづくりを人間力で支え
従業員満足と顧客満足を両輪に豊かで希望ある社会作りに貢献します」
を経営理念にお客様のお役に立てるよう、サプライヤーとして日本のものづくりを支えていきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上高目標達成に向けて、プラスチック切削加工・プラスチック成型品製造の堅実な成長と共に年率9%程度の成長を目指す。

課題

- ・シェア拡大
- ・製造原価低減
- ・あらゆる社内業務の生産性向上
- ・DX活用
- ・社員教育
- ・次世代の柱となる事業の立上げ

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

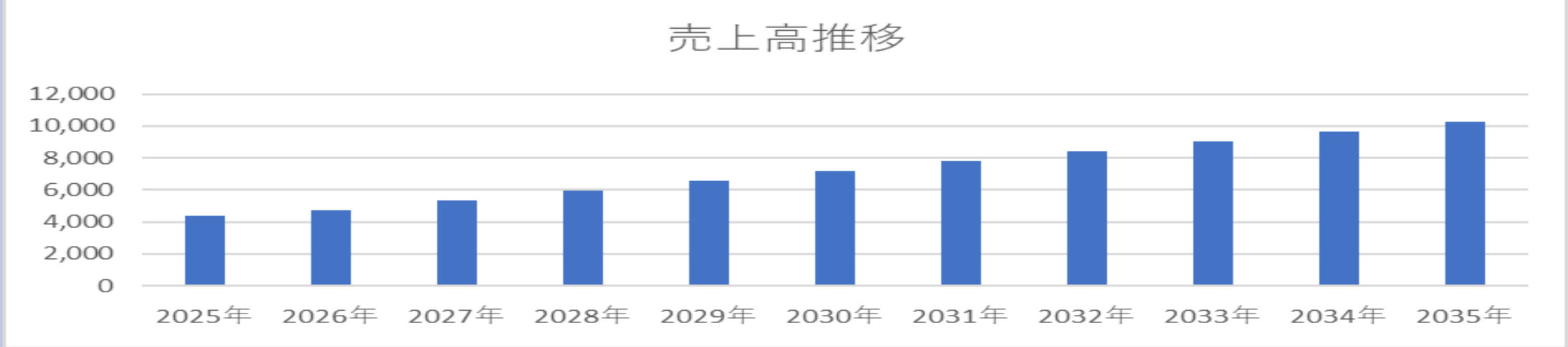
- ・実務を通しての社員のレベルアップ
- ・より低価格の売価設定
- ・工場改革
- ・社内カイゼン提言活動
- ・DXの高度活用
- ・経営トップの長期事業計画策定力強化

実施体制

- ・トップダウンとボトムアップの両立
- ・製販一体体制の強化
- ・工作機械の稼働率を高める組織体制構築
- ・定期的な工場・営業現場・ITのカイゼン提言活動実施
- ・DX認定・委員会による継続的DXカイゼンの取組
- ・実務を基本的な社員教育の場にする
- ・外部・内部環境への理解を深め、ビジネスプラン策定立案件数を増やし、質を高めて行く

売上高100億円目標推移

単位百万											
年	2025年	2026年	2027年	2028年	2029年	2030年	2031年	2032年	2033年	2034年	2035年
売上	4,361	4,753	5,368	5,982	6,597	7,212	7,827	8,441	9,056	9,671	10,285



100億
達成