



本社展示場

- 本社所在地：静岡県掛川市菊浜59-1
- 事業概要：新車・未使用車・中古車・業者販売、整備・自動車保険販売
- 常時使用する従業員：79名(R7年5月期)
- 現在の売上高：87.1億円（R6年9月期）
- 法人番号：8080402018311
- Web：https://www.ecar.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



取締役
松下 佳正

自分の仕事に誇りが持てる企業として成長させたい！

私たち松下モータースは、「車を買ってよかった」と思ってもらえる会社を目指して歩んできました。目指すのは、ただ“車を売る会社”ではなく、**地域に根ざし、働く人もお客様も、関わるすべての人が笑顔になる会社**です。私たちの経営理念は、「**お客様の究極の大満足を実現し、社員の成長と幸せをバックアップすることで地域社会に貢献する**」こと。その言葉通り、お客様に心から満足していただき、社員が成長し、地域から必要とされる存在を目指しています。会社が大きくなっても、「人を大事にする姿勢」は変えません。**やりがいを持ち、誇りを感じながら働ける職場であり続けたいと考えています。**これからも“人”と“地域”を大切にしながら、「次の10年」をまっすぐ進んでまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年の売上高達成に向け、在庫と展示場の増強で堅実な成長を果たし、中古車販売で年率8%程度の成長を目指す。



課題

- ヒト：仕入、及び営業(テレオペレータ含む)担当者を増員する。
- モノ：本社建替えて更なる成長の余力を創る。
- カネ：長期資金(補助金を含む)の調達で規模拡大に備える。
- 情報：属人化した知識・情報をデータ化し、組織の力に変える。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・当社はここ数年で急激に事業規模を拡大してきたため、商談ブースや社員の作業用スペース、仕入専用のスペースが確保できずに社長が専属で対応するなど、モノにコストを掛けずに在庫と展示場確保にリソースを集中させてきました。
- ・売上100億を目指すにあたり、現場に余力がないことで様々な機会損失が発生していることが分かり、本社横の展示場スペースに新社屋(3階建て)を建設し、サービス生産体制の増強を図り売上100億円を実現します。

実施体制

- ・現在、本社横の展示場スペースに新社屋(3階建て)を建設する。
- ・ネットでの見積依頼に即応するため、新たにコールセンターを設置し、テレオペレータの導入でレスポンスを向上し機会損失を防止する。
- ・属人化した情報資産（HP運営と仕入に関する社長のノウハウ）を形式知化し、社内データとして蓄積・共有する体制を整え、仕入担当者を3人増員する。