



特装車パーツ

○本社所在地：大阪府大阪市
○事業概要：特装車・トレーラー部品等の卸売
○常時使用する従業員：57名(2025年5月時点)
○現在の売上高：52億円(2024年5月期)
○法人番号：5010701014458
○Web：https://www.meiji-auto.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
岡 宏佳

特装車パーツ卸売業界で圧倒的トップを目指す

- 明治自動車は、トレーラーやトラック等の特装車パーツ卸売業として、全国7拠点を設け、全国の特装車パーツを取り扱う部品商社や販売店等約2000社に年間約50億円を販売しています。
- トレーラーやトラック等の物流事業者を支える重要な役割を担っており、当社も物流インフラを支える一事業者としての責任感を持ち、DX化や人材育成に積極的に取り組んでいきます。
- 昨年代目経営者として岡 宏佳が社長に就任したことで、特装車パーツ卸売業界の中では圧倒的トップとなるポジションを築けるよう、さらなる事業の成長を目指しています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

- 2030年の100億達成に向け、次の2点に取り組む
- 100億に対応できる全国拠点の再整備と独立採算制の各拠点を統括できる人材の育成
 - 100億の取り扱い量を効率的に処理し、顧客ニーズに即応できる、DX化を中心としたマネジメント体制整備

課題

- 今後の成長を見据えた全国拠点の再整備、特に強みである豊富な在庫量をさらに強化するための倉庫の確保
- 独立採算制に対応し、拠点ごとに自律したマネジメントができる人材育成投資
- 在庫管理、受発注管理、納期管理等を効率化するためのDX投資と業務プロセス改革

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 東京営業所と福岡営業所の倉庫新築移転プロジェクトに取り組む
- 東京営業所は、約400坪→592坪の約1.5倍の倉庫面積に拡張し、移動ラックを導入、ピッキング作業の効率化にも取り組む
 - 福岡営業所は、約100坪→240坪の約2.4倍の倉庫面積に拡張し、アジア地域の拠点となることを目指す

実施体制

- 昨年11月代表取締役に就任した、岡 宏佳が全体責任者として自ら東京・福岡の倉庫移転プロジェクトの陣頭指揮をとる
- 東京営業所は、所長酒井が中心となり、現在約15億の売上を30億規模まで成長させることを目指す
- 福岡営業所は、所長福田が中心となり、現在約10億の売上を20億規模まで成長させることを目指す

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです