



店舗画像

○本社所在地：・・・埼玉県草加市花栗
4丁目24番18号

○事業概要：・・・携帯販売代理店事業、
カフェ事業

○常時使用する従業員：・・・78名（2025
年3月期）

○現在の売上高：54.8億円（2025年3月期）

○法人番号：4030001035476

○Web：

<https://hitonowacorporation.com/>

株式会社ヒトノワコーポレーション（通信業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
小松崎 淳史

地域デジタル包摂社会の実現を目指して

地域コミュニティにおいて、デジタル技術と人のぬくもりを融合させた独自のサービスモデルを展開し、誰ひとり取り残さないデジタル共生社会の実現を目指します。癒しカフェを拠点としたアニマルセラピー導入で、心身の健康支援とコミュニティ形成を促進。地域密着型の社会インフラ企業として、全国展開を牽引するリーディングカンパニーとなることを目指します。今後は、新店舗の出店、環境整備、地域貢献、従業員の処遇改善などへの投資を進め、地域社会に着実に「人の和」を広げることで、当社の掲げるビジョンを実現してまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

弊社は2030年の売上100億円達成に向けまして、第1、第2号店が好調なカフェ事業を15店舗まで拡大してまいります。地域デジタル支援センター事業につきましても、既存の9店舗から16店舗へと拡大し、経営合理化を進めますとともに、事業規模拡大のため、関連事業のM&Aにつきましても積極的に取り組んでまいります。

課題

人材育成・確保体制の未整備（課題）今後の事業拡大を見据える中で、事業の中核を担う人材の計画的な確保・育成体制が未整備である点は、喫緊の課題です。特に、地域に根差したデジタル支援やコミュニティ形成を実践できる多機能型人材（ICTリテラシー、接客力、地域連携力を兼ね備えた人材）の育成が不可欠です。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

カフェ事業15店舗・地域デジタル支援センター16店舗への拡大を進めます。好調店舗のモデル標準化、デジタル化による業務効率化、店長育成プログラムの確立を推進。さらに戦略的M&Aを通じた事業領域拡大、ICT普及に向けた新規事業開発、地域密着型マーケティングによるブランド価値向上で、2030年までの目標達成を目指します。

実施体制

売上100億円実現に向け、代表取締役を本部長とする成長戦略推進本部を設置。カフェ事業部・デジタル事業部の各責任者を配置し、拡大計画を推進。M&Aチームを新設し外部専門家と連携。人事部門は店長育成プログラムを構築し、管理部門はデジタル化を主導。全社横断のプロジェクトチームによる進捗管理と迅速な意思決定体制を確立します。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです