

100億宣言



ギフト用主力商品 いもくり

○本社所在地：・・・大阪府八尾市
○事業概要：・・・和洋菓子の製造販売
および店舗経営・ギフト商品の卸・
OEM製造他

○常時使用する従業員：・・・410名
(2024年9月期)
○現在の売上高：48.7億円(2024年9月
期)
○法人番号：2122001005526
○Web：
<https://www.nakajimataishodo.jp>

株式会社中島大祥堂（菓子類製造・販売業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
中島 慎介

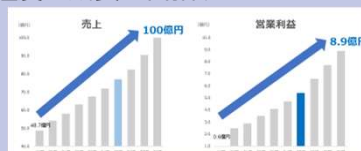
個性ある優良中堅企業に成長しよう！
お菓子をもって社会に貢献し、関わる全ての人が幸せになるために

当社は売上100億円含めた中期計画を達成することによって、中小企業から中堅企業へと進化します。
事業を通じて一人でも多くのお客様に喜んで頂ける商品を提供し、地域の経済発展にも貢献するとともに、待遇改善を含めて社員一人一人が幸せを感じられる企業への進化を実現します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2033年9月期に売上100億円、営業利益8.9億円の達成に向け、年率8%程度の成長を目指す。



課題

- ・従来主戦場としているギフト市場から販路拡大・多角化
- ・大手小売の高い品質要求水準に応える生産技術・品質管理
- ・生産能力の増強
- ・生産効率化によるコスト低減・競争力向上

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

・第1歩として、丹波工場に「増産モデルライン」を構築する。増産モデルラインは、既存ラインの改造及び新ライン増設により構築し、省人・省力化を目的として、最新鋭の機械・ロボット・検査装置等の導入、AIを活用したIoT技術の導入等により実現する。
その後、上記で実現する「増産モデルライン」をもとに設立する新工場により、さらなる生産能力増強、生産自動化ラインの導入による製造コスト低減を図る。

実施体制

- ・丹波地域での地域雇用による人員増強、従業員教育
- ・新工場設立地での従業員地域雇用
- ・最新鋭の設備導入による省人・省力生産体制の構築、品質管理体制の強化

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現に向けた戦略とロードマップ

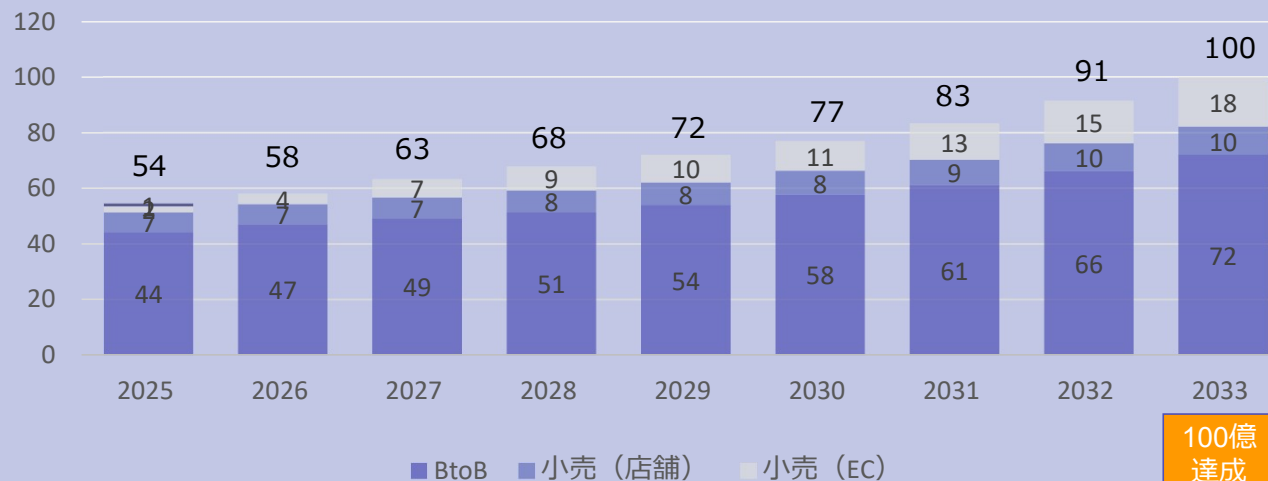
6. 全社戦略

■基本方針

- 新たな重点領域での成長を目指す
- 既存事業の収益性改善
- 売上100億円達成への経営基盤の構築



売上高



6. 全社戦略：新たな重点領域での成長を目指す



6. 全社戦略：既存事業の収益性改善



6. 全社戦略：売上100億円達成への経営基盤の構築

