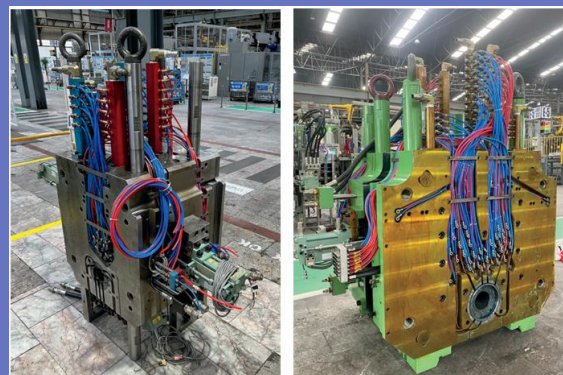




主力製品（ダイカスト金型）

○本社所在地：静岡県富士市松岡17-3
○事業概要：
金型設計、製造、修理、メンテナンス
医療機器開発、製造、販売
ベビー用品開発、製造、販売
○常時使用する従業員：53名
（2025年5月時点）
○現在の売上高：16億円（2024年8月期）
○法人番号：6080101009869
○Web： [https:// www.yazaki-kogyo.com](https://www.yazaki-kogyo.com)

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
矢崎 和宏

世界市場の変化に迅速に対応し、お客様の困りごとに寄り添う

創業以来60年以上、お客様の困り事に寄り添うことで弊社の技術力を向上させ信頼も獲得してきた。今後は2026年稼働予定の新工場において、世界中のダイカスターの困り事に対応し解決させる為に大型・超大型（ギガキャスト）まで修理対応できる環境を整備し、社員一人一人の育成も継続して実施していく。
社員全員が幸せになる為に「企業の成長は社員の成長なくして達成できない」の考えを基に目標達成を目指す。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上高達成に向け大型金型の修理対応とセンシング技術導入によるコンサルティング事業で、年平均20%程度の成長を目指す ※グラフ次頁参照

課題

- ・日本の市場だけでは小さく、仕事量が減少
- ・EV車用の部品を中心にダイカスト金型が大型化している
- ・テスラ社等の影響で、ギガプレスでの生産に変化している
- ・最先端技術を有した若い人材が不足

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・ 大型、超大型(ギガプレス)金型の修理・改造に対応可能な生産環境の整備と、次世代自動車分野等の高度化・大型化するニーズに応える体制を構築する
- ・ 金型修理技術や知識が未熟な地域、ギガプレス化が進む地域などグローバル市場へ積極的に展開していく
- ・ 金型のライフサイクル全体を支える“ソリューション型ビジネス”の構築
- ・ 若手が魅力を感じる職場づくりと、技能の形式知化(マニュアル・教育映像・デジタルツイン活用など)によるスキル継承体制の強化

実施体制

- ・ 社内にCOO(最高執行責任者)とCFO(最高財務責任者)を設置
- ・ 今後ダイカスト市場が伸びると予測される東南アジアと、製造先進国の米国と欧州に新拠点を設立させ、市場を拡大させる
- ・ 研究開発費を投入し、センシングシステム導入による生産改革
- ・ グローバルに対応できる人材および、技術者の採用と育成

売上高100億円実現の目標と課題

2035年の売上高達成に向け大型金型の修理対応とセンシング技術導入によるコンサルティング事業で、年平均20%程度の成長を目指す

