



主力商品（システムサイロ）

- 本社所在地：熊本県熊本市南區城南町舞原1100-1
- 事業概要：基礎工事に特化した建設機械・調査機械のレンタル
- 常時使用する従業員：47人（グループ全体・2025年6月期）
- 現在の売上高：19.4億円（グループ全体・2024年12月期）
- 法人番号：6330001013037
- Web：https://asset-group.net/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
國元 祐介

基礎工事商品を通して、より良い世界を創る

「お客様の役に立つ企業として地域社会に貢献する」という経営理念を掲げ、35年前に油圧ハンマー5台のレンタルから始まった(株)アセット。基礎工事に特化した建設機械・調査機械のレンタル、メンテナンス、製品開発、地盤改良工事に取り組んできた。その後、地盤改良工事の(株)アセットファンテック、土木建設機械の設計・製作・販売を行う(株)堂上エンジニアリングをグループ企業に加えることで、グループ社員47名、グループ売上も19億円を超える企業に成長してきた。経営理念に基づいた意思決定を全社員ができる社風を創り、社員一人ひとりひとりが成長することが、会社の成長の原動力となっている。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

アセットグループは、建設現場の生産性と安全性向上に資する基礎工事資材・機械レンタル・製造の3事業を展開し、2027年の広島進出を起点に全国展開を加速させ、2033年までにグループ売上高100億円の達成を目指す。柱となるのは、全国シェアNo.1を目標とするシステムサイロの製造・販売・レンタル事業であり、製販整備一体での供給力・技術力の拡充を図る。

課題

当グループの課題は、①全国拠点の整備と物流網の確立、②IoTや特許技術を活用した高付加価値製品の開発、③人材採用・育成、④生産能力の拡大である。特に現在は九州中心の事業展開であるため、他地域への進出ノウハウ、地元企業との連携構築が求められる。また、製造ラインの増強や営業・整備体制の拡充を並行して進めることが、課題である。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

今後10年での成長手段は、①全国展開を見据えた新拠点（中国・四国・関西圏）の段階的開設、②M&A・業務提携による外部資源の活用、③IoT対応製品や省人化設備などの技術革新、④既存顧客の深耕と異業種分野（再生インフラ、防災等）への市場拡大である。地場企業とのパートナーシップ強化を通じて、地域に根差した成長を志向する。

実施体制

グループ3社による連携体制に加え、製販整備を担う専門部署を横断的に構成。経営は親会社の株式会社アセットが司令塔として統括し、営業拠点ごとにプロジェクトリーダーを配置する。進捗管理には月次モニタリング体制を導入し、各社のKPIと現場課題をグループ全体で可視化・共有。金融機関や自治体とも連携した支援体制を整備する。

売上高100億円実現の目標とグループ体制

アセットグループは建設機械レンタルの(株)アセットを発祥とし、子会社の(株)アセットファンテックが地盤改良工事事業を行っている（令和2年には(株)アセット工事も事業譲渡）。また、(株)アセットの主力製品であるシステムサイロの製造を担当していた企業が閉鎖するにあたり、工場・設備・人材を承継して、土木建設機械の設計・製作・販売を行う(株)堂上エンジニアリングを設立し、3社にてグループを形成している。(株)アセットファンテック、(株)堂上エンジニアリングの株主は(株)アセットとなり、子会社化している。

アセットグループは、これまで熊本を中心に九州一円で事業展開を進め、成長してきた。

「基礎工事資材・レンタル機器の全国供給を通じて、建設現場の生産性向上と安全性確保に貢献する」ことを理念に、10年ビジョンに「システムサイロ全国シェアNo.1」を掲げており、2027年の広島エリアへの拠点進出を皮切りとして、四国・関西圏に順次拠点を整備し、10年で日本全国への事業展開を行い、グループ売上高100億円にチャレンジする。

