

HYV



マシンピラティス事業の店舗写真

- 本社所在地：東京都目黒区下目黒 1丁目8-1 ARCO TOWER 17F
- 事業概要：ウェルネス領域における店舗開発、商品開発
- 常時使用する従業員：1名
(2024年12月期)
- 現在の売上高：24億円 (2024年12月期)
- 法人番号：2011001141598
- Web：https://hyv.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
茅野 航平

世の中に『健康』を創造するウェルネスカンパニー

ココロとカラダの健康。豊かな人生を実現できる社会の実現のために、フィットネス・健康需要を満たすことでウェルネス社会の形成に貢献します。また、社員一人一人が挑戦し、成長を実感できる環境を創出し、生き生きと働ける企業を目指します。様々なステークホルダーのウェルビーイングに貢献し、地域社会と共に発展していきます)

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2029年の売上高100億円達成に向け、年率130%程度の成長を目指します。現在37店舗展開しているマシンピラティス事業を108店まで拡大することをメインとして、新業態としてパーソナル整体事業を48店まで、腸活グreekヨーグルトを35店まで拡大。更に、会員基盤を活用した物販やインストラクター養成講座事業も展開します。

課題

- ・連続的な店舗出店のための資金調達
- ・FC展開に適した姉妹ブランドの開発
- ・優秀なインストラクターの確保・育成
- ・新業態の事業再現性の確認

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

1. 新規出店の加速
 - ・ 商圏に応じた新業態やFC展開用ブランドの開発
2. 収益最大化
 - ・ 退会率の低減及び顧客単価アップによるLTV最大化
3. ポートフォリオの拡大
 - ・ ウェルネス領域における新業態の開発
4. 経営効率化
 - ・ AI活用によるマーケティング及びレッスン編成最適化

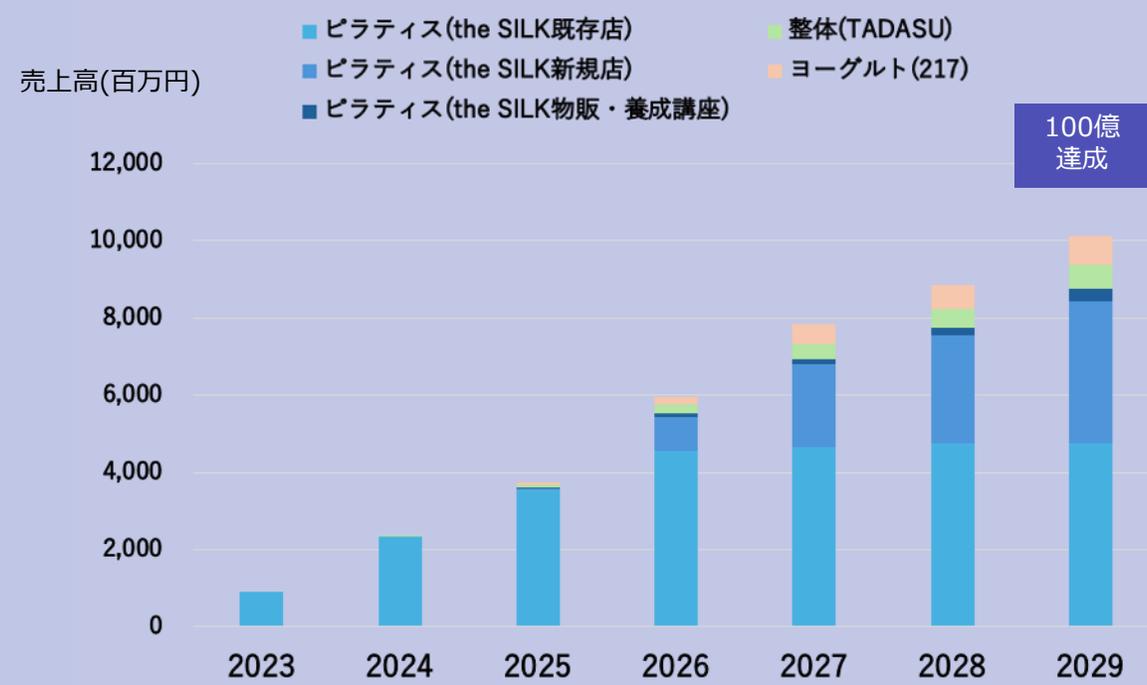
実施体制

1. 新規出店の加速
 - ・ 店舗開発チーム強化及びCOOを中心とした推進力向上
2. 収益最大化
 - ・ データ分析チームによる顧客分析強化
3. ポートフォリオの拡大
 - ・ 新規事業推進の専任担当者を配置
4. 経営効率化
 - ・ DX・AI推進チームを設置

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標と事業ポートフォリオ

the SILKの新規出店が成長をリード
 新規業態展開 (TADASU、217) 及び the SILK会員基盤を活用した新規事業展開
 (物販、インストラクター養成講座) にてポートフォリオを拡充



店舗数(店)	20	34	46	84	140	165	190
会員数(人)	5,403	13,987	21,306	32,317	40,409	44,916	50,230



the SILK 37店舗 【女性専用マシンピラティス】

“いつからでも、カラダは変えられる”をコンセプトに、専用マシン「リフォーマー」を用いて初心者でも安心して楽しめるレッスンを提供。



TADASU 1店舗 【オーダーメイド整体】

“いい明日は、いい姿勢から”という理念の元、“整体×コアトレーニング”のアプローチで、身体のゆがみを動作から整えていく。



217(ニイチナナ) 1店舗 【腸活グreekヨーグルト】

美容皮膚科クリニック監修の“食べる美容”。腸内フローラの理想比率2:1:7 (善玉菌:悪玉菌:日和見菌) に整えることが「腸活」の鍵であり、美肌への第一歩。本来のバランスに近づけ、肌・心・体を上向きに導く。