



桑名先進工場外観と主要加工製品/設備

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役 加藤 丈典

新しい事業領域拡大と付加価値向上戦略

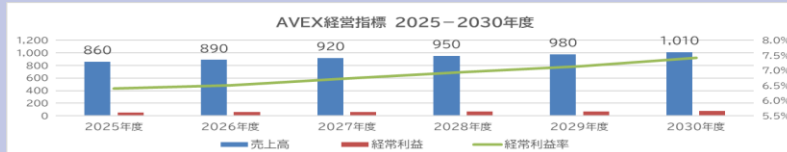
～グループ経営による領域拡大とサービスの高付加価値化～

エイベックス(株)は創業75年を通じて蓄積させてきた精密切削・研削技術とそれを支える人材育成を最大の強みとして活用して進行する自動車電動化の流れに医療や航空宇宙分野等の新たな領域に柔軟に進出できる体制をグループ全体で確立させます。従来重視してきたステークホルダー（顧客）のみならず、近年力を入れてきた従業員や地域を意識した領域での事業再構築も拡大させていきます。世界や地域から注目が集まるリーディング企業としてビジョンを達成したいと考えています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年度に売上高100億円達成に向け、電動化の進行の厳しい環境の中で年率2%超向上と経常利益率7.4%を目指す。



課題

- ・既存商品の減少（エンジン構成部品、A/T構成部品）
- ・各種加工資材の価格高騰（消耗部材や原材料）
- ・人件費上昇と人材採用難（人口減少とものづくり離れ）
- ・生産減少による生産バランスの悪化（稼働率低下）
- ・異分野における新たな営業拡販や開発能力の不足
- ・工場の効率化遅れ（AIやDXの積極的など導入）

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

従来技術を活用した分野においては、AIやDXを活用した徹底的な省人生産ライン構築と消耗部材内製化に伴う付加価値向上を推進する。また自動車外の新分野では市場開拓面ではM&Aにて得た新たな市場（半導体分野や試作開発分野）への展開や海外拡販展開などを含んだ医療や工機分野等高付加価値市場への進出を技術開発とともに進める。

また、社員の能力を最大限引き出せる環境づくり（時代環境にあった一歩先を行く労働条件や就労環境の整備）も積極的に進めていく。

実施体制

- ・M&Aにて得たネットワークによる新たな市場への拡大
- ・グループ企業活用による新たな付加価値の獲得
- ・企業ブランディングによる内外企業イメージ向上（社員の採用効率向上や社員定着の向上を目的）
- ・新市場への進出を意識した商品開発部門の強化
- ・専門性分野に分けた市場開拓部門（営業）の設置
- ・教育研究機関との連携強化（大学、高等専門学校）
- ・AIやDXの積極的など導入（専門人材の採用・活用）

○本社所在地：愛知県名古屋市瑞穂区
内浜町26番3号

○事業概要：自動車用精密切削・研削
加工部品の製造販売

○常時使用する従業員：485人（決算期2024年）

○現在の売上高：84億円（決算期2024年）

○法人番号：3180001009862

○Web：https://avex-inc.co.jp