



当社オフィス

- 本社所在地：〒630-0101  
奈良県生駒市高山町5655
- 事業概要：鉱油等の卸売・事業創出・グループ経営の策定・支援、輸入業務等。
- 常時使用する従業員：63名  
（グループ全体・2025年5月時点）
- 現在の売上高：26億円  
（グループ全体・2024年12月期）
- 法人番号：2120001029124
- Web：https://nimomakezu.com

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役  
物部 智人

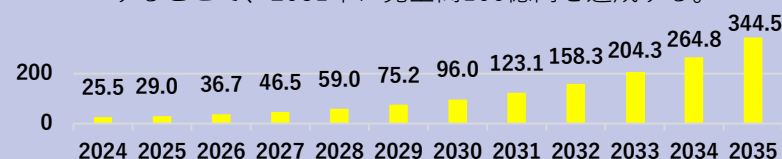
地球も喜ぶ三方善しビジネスを生むリーダーを育成することにより、全従業員の物心両面の幸福を追求すると同時に、人類社会の進歩発展に貢献します。

当社は事業開発と経営者人材を育成することを目的に2024年にHD化しました。「スローライフでハイパービジネス」と標榜し、大阪市内からトカイナカの奈良県生駒市に移転し、手ごたえある成長の段階となりました。そこで売上高100億円を目指すにあたり、全従業員の物心両面の幸福追求はもとより、今まで培ってきた省エネ・脱炭素に有効なビジネスの拡大や確固たる三方善しビジネスを創出し、グローバルに展開します。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

事業開発を通じて経営者人材を育成し、新規事業を創出することで、2031年に売上高100億円を達成する。



### 課題

昨年度よりHD会社にし、分社化したことにより意思決定のスピードが上がったが、人材の育成や社内体制が課題。また経常利益が20%超と高収益で、新商材の開発の流れはスピード感あるものの、物量が一気に増え、倉庫と物流工数削減が課題。次なるステージに向かうため、アプリ商材開発や事業展開を行うための業界知識・人的パイプに不足も感じている。

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

地球も喜ぶ4つの新事業で

- ①エアコン部品事業：カーエアコン整備においてワンストップで、整備工場の提供価値を最大化し、温暖化抑止に寄与する。
- ②Noアイドリング事業：大型車のアイドリングを止めるための後付けエアコンを提供し、省燃費とCO2排出抑制に貢献。
- ③エア漏れアプリの開発：エア漏れによる省エネ活動に取り組む母数を増やし、対策のハブとなり、CO2排出抑制に貢献。
- ④フロン漏れ解決事業：フロン漏れ最小化を目指し、温暖化抑止に貢献。

### 実施体制

- ①・②：新倉庫の建設  
現倉庫の1.5倍の容量を計画。同時にPOSや設備・作業工具も揃え、効率化もUP。
- ③：アプリ開発  
USER数を増やすだけでなく、デファクトスタンダードを目指し、FC展開を狙う。
- ④：顧問人材の招聘  
冷凍空調業界のフロン類に精通した専門家に参画いただき、技術力・営業力UPさせる。

## 本補助事業による新事業開発の構造

既存事業 + 4つの三方善しの新規事業で100億円を目指す！



株式会社リークラボ・ジャパン

自動車整備向けケミカル製品の

開発 / 製造 / 販売

代表取締役 物部 智人

## 新規事業①：自動車エアコン部品事業

## 目的

エアコン整備のトータルソリューション提案で整備工場の価値提供の最大化。

## 課題

物量・部品点数が既存事業よりもはるかに多くなり、倉庫と物流効率向上が急務。



株式会社MOBILY

自動車関連温暖化対策事業

代表取締役 小西 翔太

新規事業②：Noアイドリング事業  
（エアコン後付け事業）

## 目的

大型車の休憩中のアイドリングをなくし、運送会社のコストダウン・働き方改革&amp;CN貢献。

## 課題

外付けエアコンやバッテリーを新規で取り扱うにあたり、倉庫や充電スペースがない。



株式会社エアモア

エア漏れ・フロン漏れ対策事業

代表取締役 皿澤 雄太

## 新規事業③：エア漏れアプリ開発

## 目的

エア漏れ解決力UPと業界デファクトスタンダードを目指し、FC化&amp;グローバル展開へ。

## 課題

アプリ開発費用が高額。多言語サービスの提供。

## 解決手段=投資

UI・UXに特化し、AIを駆使したエア漏れ解決専用の多言語アプリを開発。

## 新規事業④：フロン漏れ特化事業

## 目的

フロン漏れ解決力UPのための商材増・技術営業力強化。主力商材の国産化。

## 課題

商材の不足・技術力・営業力・顧客へのソリューション力の不足。高価な金型の製造。

## 解決手段=投資

業界に精通した顧問を招聘し、課題の不足を補う。金型製造の初期投資を経て、国産化と量産化を図る。

2025年7月～新事業  
観光案内 / 飲食2026年度予定  
農業生産法人の設立

真空企業株式会社

集塵機の製造販売

代表取締役 物部 智人

2025年5月に

M&amp;Aにより

当社グループに参画

宮沢賢治

## ニモマケズHD株式会社社名の由来

宮沢賢治の雨ニモマケズの一節、「雨ニモマケズ」「アラユルコトヲジブンヲカンジョウニ入レズニ」いる「サウイウモノ」を体現した人こそがリーダー・経営者となり、素晴らしい三方善しのビジネスを創出し、日本から世界へと発信していく、という思いを込めました。2024年からHD化し、サウイウモノである若き経営人財を育てる土壌ができ始めています。



ニモマケズHD株式会社

事業創出、グループ経営の  
策定・支援、輸入業務など

設立：1984年4月

## 新規事業①②の解決手段=投資

倉庫の建築（現在庫量250%UP）・POSシステム導入による効率化。

## 100億への道への想い

昨年にHD会社を設立。3社の事業会社を生み、若き経営人財を2名輩出できました。

経営を通じて人が育つ。会社経営は「雨ニモマケズ」のような自己との向き合いの世界観であり、それを共有した若き経営者たちが血眼になって、仲間とともに、志高く事業を営むことは美しい姿であります。また人財育成としても付加価値向上にも、ひいては公共的にも有益である確信があります。スタートしたばかりの事業構造ですが、ぜひ規模拡大し、さらに好循環を生み、奈良からのこの一灯、今では子会社となった四灯を、万国に一つずつ灯していきます。

ニモマケズHD株式会社

代表取締役社長

物部智人



## 売上高100億円に向けた目標数値



- ニモマケズHDグループ 2つのビジョン
1. 2029年度 売上高75億円(単純合算)・  
正社員数100名・上場を視野に！
  2. 新しい働き方の構築&インキュベーション  
「スローライフでハイパービジネスを生む！」

|                                                  |                                            |
|--------------------------------------------------|--------------------------------------------|
| <b>LeakLab Japan</b><br>自動車エアコン<br>トータルソリューション事業 | <b>MOBILY</b><br>Noアイドリング事業<br>(エアコン後付け事業) |
| <b>AirMore</b><br>エア漏れ・フロン漏れ<br>ソリューション事業        | <b>EOLUS 真空企業株式会社</b><br>集塵機メーカー           |

## 年間売上推移

■ ニモマケズ ■ リークラボ・ジャパン ■ MOBILY ■ エアモア ■ 真空企業

