



ラクテンチメインゲート

- 本社所在地：大分県別府市
- 事業概要：石油・車関連事業、観光・宿泊事業・スポーツ事業・飲食事業
- 常時使用する従業員：270名
(グループ全体：2025年3月時点)
- 現在の売上高：47.9億円
(グループ全体：2024年12月期)
- 法人番号：5320001006447
- Web：https://nishisekiyu.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
西 貴之

「企業理念」・地元を大事にせんじ どげえすんの・サービス競争で生き抜こう・地域に必要とされる企業へ

1949年「西商店」の屋号で「薪炭」販売店として創業。その後車社会の到来に備え1956年ガソリンスタンド1号店を開し、「サービス競争で生き抜こう」を「社員の心得」に事業を拡大してきました。1990年代には規制緩和の実施、他業種からの参入により県外大手企業の進出で競争が激化し「地元を大事にせんじ どげえすんの」を合言葉に地域の皆様に親しまれる様、また「車のことなら西石油」と信頼して頂ける様「地域の車社会に貢献」を目指し成長してきました。2016年老舗和菓子店「茶郎」を初のM&Aにて経営譲渡を受け和菓子業界へ参入しました。翌2017年には廃業を検討する老舗遊園地「別府ラクテンチ」の事業譲渡依頼があり、「誰かがやらなければ別府のシンボルがまた一つ消える」「もう一度別府観光の象徴に」との思いを胸に「観光業」に進出しました。その後も旅館やホテルの事業譲渡を受け、2022年には別府市よりスポーツ施設の指定管理を受け、現在は市民が安心して体を動かせる場所の提供、またラグビー日本代表をはじめ国内外トップアスリート宿誘致など、「スポーツを通じた地域貢献」にも注力し、幅広い分野にて経営を行っております。創業以来75年以上の長きに亘り多くの皆様に支えて頂き、紡いで頂いた歴史を大切に、これからも変わりゆく時代の変化に対応し、全ての事業において「地元を大事にせんじ どげえすんの！」を合言葉に、社員の心得「サービス競争で生き抜こう」を胸に、全てのお客様を大切に「おもてなし」に努め、全従業員と共に「地域に必要とされる企業」を目指し歩みが続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年の売上高100億円達成に向け、既存事業の投資を継続し年率10%程度の成長を目指す。又、既存事業の新たな事業展開により20%程度の成長、加えてM&A戦略を継続する事で更に20%程度の成長を目指し、グループ全体で2034年に目標達成を目指す。

課題

- ・本社と各事業拠点との連携・オペレーション効率の強化
- ・各施設への継続投資の強化
- ・顧客満足度を常に高める為の新規事業
- ・インバウンド市場の開拓

売上高100億円実現に向けた具体的措置

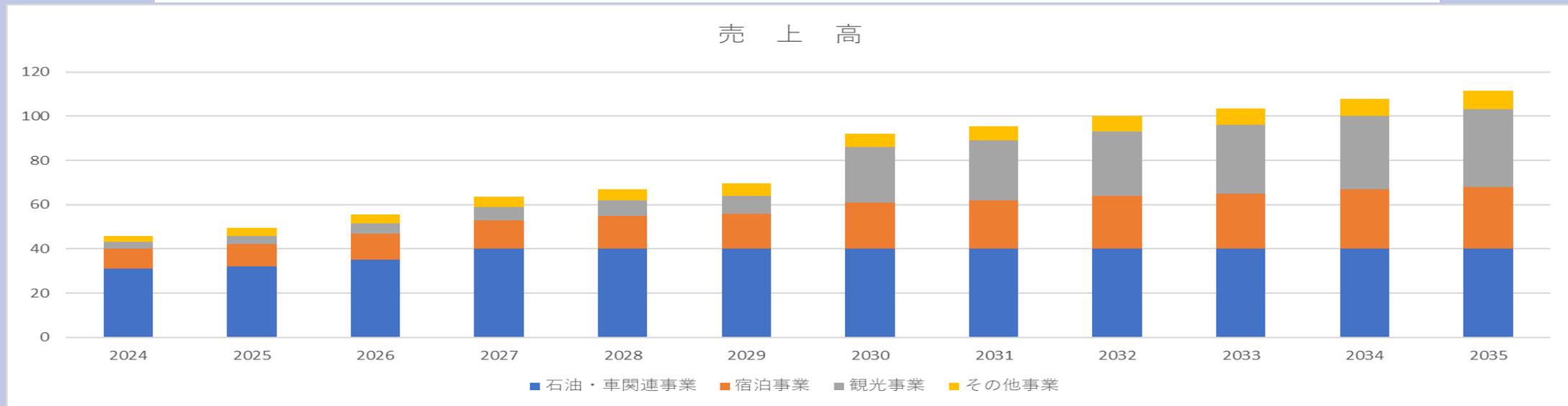
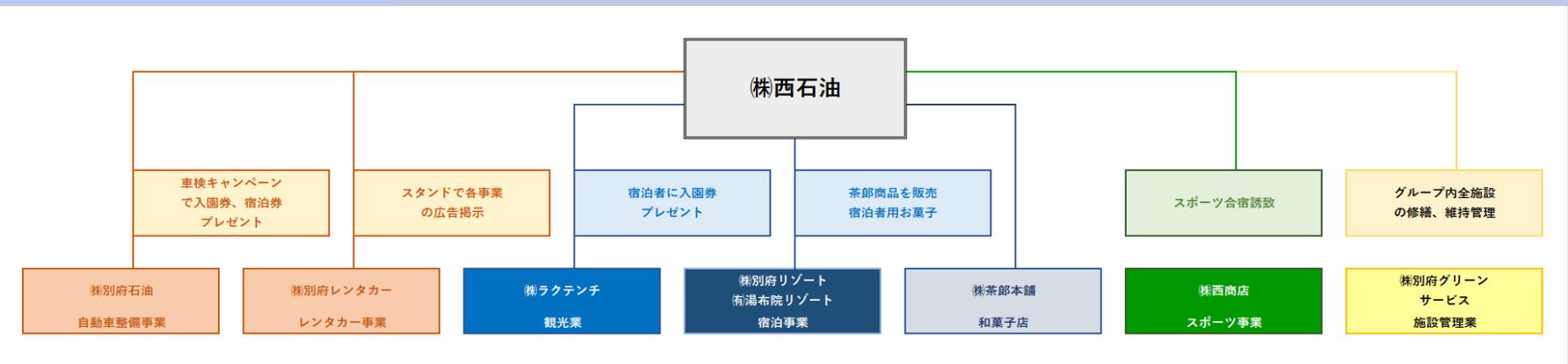
目指す成長手段

- ・遊園地の新規事業・設備投資⇒夜間営業開始
- ・遊園地の設備投資による顧客層の拡大
- ・宿泊業の設備投資による稼働率UP
- ・宿泊業の設備投資による宿泊者数のUP
- ・お土産商品の開発・販売
- ・M&A戦略の継続による事業拡大

実施体制

- ・社長・専務直轄による新規事業部門設立、事業化
- ・グループ企業を中心に各取引工事関連業者とのアライアンスを組むことで統一感、スピード感のある設備投資を行う
- ・M&A仲介業者だけでなく、強みである地元のネットワークを活かした「攻める」M&A戦略を展開する

売上高100億円実現の目標と課題、実施体制



100億
達成