



大阪本社エントランス

○本社所在地：  
〒540-0028  
大阪府大阪市中央区常盤町1丁目3番8号  
中央大通FNビル22階

○事業概要：フードサービス事業

○常時使用する従業員：2,152名  
（2025年3月時点）

○現在の売上高：62.9億円  
（2025年3月期）

○法人番号：9150001010108

○Web：https://www.meihan-shokuhin.co.jp/

## 企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長  
清水 克能

### 「人と社会に選ばれる会社を目指して」

私たちが目指す会社の「あるべき姿」とは、単に業績が良いということではありません。  
「お客様に継続的に価値と満足を提供し、その信頼に応える製品やサービスを届けること。その基盤となる社員一人ひとりが、いきいきと働ける環境が整っていること。さらに、安定した利益を確保することで、未来への投資やイノベーションが可能となり、地域社会や地球環境と調和しながらその発展に寄与すること。最終的には、社会全体から尊敬され、必要とされる存在であること」——これが、私たちが考える総合的にバランスの取れた会社の姿です。

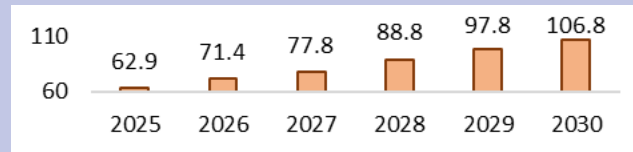
当社は、このような「あるべき姿」を実現するために、全社員で「サード守破離」中長期計画を策定しました。日々の業務一つひとつに誠実に向き合いながら、お客様には高品質で信頼性のある製品・サービスを継続的に提供し、社員には安心していきいき働ける職場環境や成長の機会を整備しています。

また、地域社会との連携を深め、環境への配慮を、徹底した事業運営を通じて持続可能で豊かな未来の実現に貢献してまいります。

## 売上高100億円実現の目標と課題

### 実現目標

2030年の売上高達成に向け、年率10%程度の成長を目指す。



### 課題

現在、当社を取り巻く経営環境は大きく変化しており、複数の重要な課題に直面しています。物価や原材料価格の高騰による食材費の増加は収益を圧迫しており、加えて、少子高齢化や労働市場の構造変化により人材確保も一層困難になっています。

さらに、競争の激化により新規顧客の獲得も難しく、柔軟かつ戦略的な営業活動が求められる状況です。

## 売上高100億円実現に向けた具体的措置

### 目指す成長手段

当社は、持続的な成長と企業価値の向上を実現するために、まずは新規顧客の獲得を戦略的に推進し、顧客基盤の拡大を図ってまいります。同時に、あらゆる業務プロセスの見直しと改善を通じて、無駄のない適正なコストでの運営体制を構築します。さらに、「お客様が本当に求めていることは何か」を常に問い続け、その期待を超える価値を提供することにより、長期的な信頼関係の構築を目指します。

これらの取り組みを通じて、100億円規模の事業に十分対応できる、柔軟かつ強靱な組織体制を確立し、変化の激しい市場環境の中でも確かな競争力を発揮できる企業へと進化してまいります。

### 実施体制

1. 新規：社内「営業戦略会議」にてデジタルを用いた営業活動の強化を行い新規顧客獲得増を目指す
2. 給食運営：事業部および仕入部が連携して適正コストによる運用を行う
3. サービス強化：社内「CRM委員会」にて真にお客様に必要なものは何かを追求し、サービス内容や提供体制を強化する
4. 組織経営：社内研修期間「名阪カレッジ」による人材育成や業務体制の見直しを通じて、売上100億円を見越した持続可能な経営体制を構築する