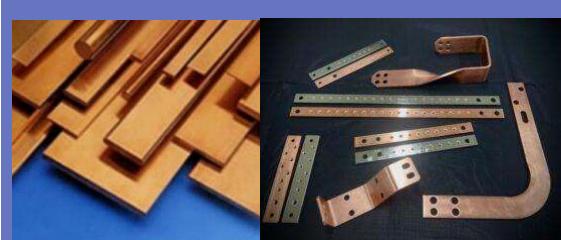


株式会社エイシンインターナショナル（輸入卸売業）



左：銅ブスバー 右：銅加工部品

○本社所在地：
大阪府大阪市中央区平野町一丁目6番9号

○事業概要：配電制御機器、特殊用途配電制御機器及び機器用パーツ、資材の輸出入業務、3国間貿易、及び国内販売／銅バーの加工業務

○常時使用する従業員：24名
(令和7年5月)

○現在の売上高：36.5億円
(令和7年3月期)

○法人番号：7120001075337

○Web：<https://eishin.intl.co.jp/>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
山本道伸

業界のボトルネック解消に取り組む

エイシンインターナショナルは、電力インフラを支える銅部品・配電制御部材の供給を通じて、日本の産業と暮らしを足元から支える企業です。配電盤メーカーの信頼に応える確かな技術と、品質重視の姿勢を大切に、私たちは100億円企業への成長を宣言します。その実現には、自動化・デジタル化による業務革新を通して、業界の課題を抜本的に解決していくことが重要です。お客様・地域・社員と共に歩む持続可能な企業として、次の時代に挑戦していきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

資材販売・銅バーの加工事業の拡大を主軸に規模を拡大していきます。また、需要が増加する加工サービスを入口として、既存事業の資材販売、設備・ソフトウェア販売といったFA事業の市場シェアも拡大し2030年度までに100億円を達成する計画です。

課題

- ・売上拡大に伴う加工および物流キャパシティの不足
- ・熟練技術者の高齢化に伴う人材確保と技能継承
- ・社内オペレーションの整備・効率化
- ・DX・自動化に対応できる現場力・教育体制の整備
- ・営業・技術提案体制の強化と新規顧客開拓力の向上
- ・サプライチェーン全体の安定確保（調達リスク対応）

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・自動加工設備を導入可能な規模を有する新拠点の建築
- ・工場のDX化により、生産性の向上、品質の均一化
- ・加工+資材のセット提案によるシェア拡大
- ・既存顧客の深耕と新規顧客の獲得、海外への輸出強化
- ・自社をモデルとした、銅加工メーカーへのDX化提案
- ・国内大手メーカーの撤退により生じた需要ギャップに向けた提案及びサプライチェーンの強靭化戦略
- ・電線の加工販売サービス開始など周辺範囲への拡大

実施体制

- ・成長戦略推進プロジェクトを設置、統合拠点の立ち上げに向けて、人員配置と業務プロセス標準化を推進
- ・グループ会社（ジャストプロダクト、M1ロジック）の生産・物流機能を新拠点に統合
 - ・営業、技術部門を中心に、配電盤メーカーに向けた銅加工+資材調達のセット提案に特化した専任体制を構築
 - ・DX推進に向けたIT体制の整備

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標

当社は、資材供給・加工・物流・技術支援を一体で提供する体制を強みに、配電制御分野において、単なるサプライヤーにとどまらない“総合パートナー企業”としての地位を確立し、2030年を目安に売上高100億円の達成を目指します。

