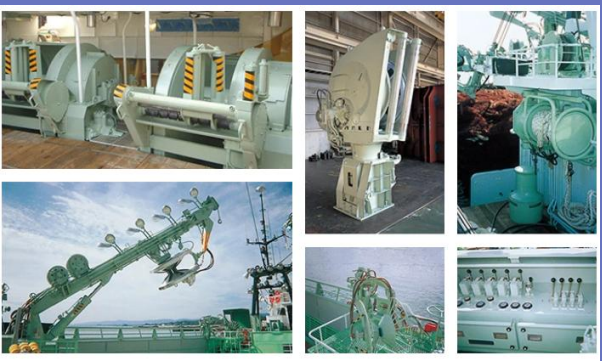




海外まき網漁船の油圧システム

- 本社所在地：福岡市中央区港3-1-53
- 事業概要：船用油圧システムの開発・製造・販売・メンテナンス
- 常時使用する従業員：167名
(2024年12月期)
- 現在の売上高：75億円
(2024年12月期)
- 法人番号：7290001006382
- Web：https://www.mhtc.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

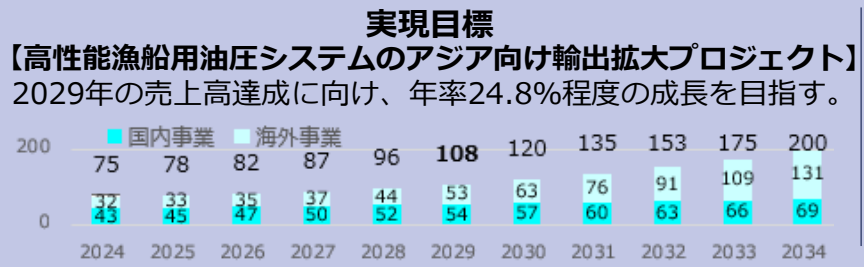


代表取締役
井手 敏文

海から世界の未来を拓く

MHTは、日本の漁業とともに歩み、漁船用油圧システムを通じて“安全・高効率な水産業”の実現に貢献してきました。国内で培った技術力と95%のシェアを誇る製品力を強みに、今後は東南アジア・インドをはじめとする新興国市場に挑戦し、アジア全域に安心と信頼の技術をお届けします。
これからの10年、MHTは「グローバルニッチトップ」として、世界中の海を支える存在になります。

売上高100億円実現の目標と課題



- 課題
- ・海外向け大型化対応のための製造体制の強化が必要
 - ・海外向け大型アフターサービス拠点の整備が必要
 - ・海外向けの在庫倉庫拠点の整備が必要

売上高100億円実現に向けた具体的措置

- 目指す成長手段
- ・下関工場に大物加工設備を導入し、生産能力と対応力を強化
 - ・福岡本社に試験設備を新設し、海外出荷の品質保証力を向上
 - ・福岡本社に大物部品等のメンテナンス体制を構築
 - ・韓国・台湾・中国の現地法人と連携しメンテナンス網を拡大
 - ・東南アジア向け販路開拓と標準モデルの現地対応を推進
 - ・国内シェア95%を軸に、海外でも特許と代理店網で優位性を確保
 - ・広域の拠点と体制により短納期・多品種対応で競争力を維持

- 実施体制
- ・社長直轄の海外展開プロジェクトチームを設置し、全社的に推進
 - ・技術・営業・生産の各部門が連携し、現場の課題を即時に共有
 - ・月次でKPIを確認し、数値と課題の見える化を徹底
 - ・幹部会議で戦略・方針を柔軟に見直し、迅速に意思決定
 - ・金融機関や外部の専門家と連携し、成長を支える体制を構築