



革新的汚泥脱水機『ヴァルトデュオ』

- 本社所在地：神奈川県横浜市
- 事業概要：汚泥処理関連装置の開発
製造販売事業、給排水設備メンテナ
ンス事業、各種環境・水質分析事業
- 常時使用する従業員：93名（2024年9月期）
- 現在の売上高：25億円（2024年9月期）
- 法人番号：2020001042806
- Web：https://www.amcon.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

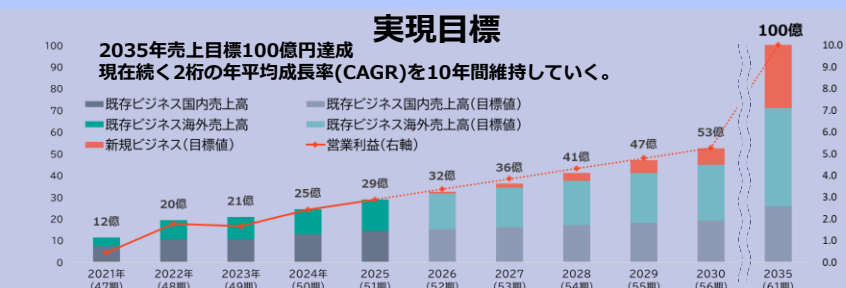


代表取締役社長
相澤 学

日本発グローバルシェアナンバーワンの
水処理機器メーカーとして日本の環境技術を世界に拡げる

私たちアムコンは、日本の汚泥脱水機メーカーとして、グローバルシェア圧倒的ナンバーワンの位置を不動のものにしてきた。これからは、汚泥脱水機にとどまらず、水処理業界における日本を代表するグローバルリーディングメーカーを目指す。「日本のものづくりと技術力を世界に発信する」といった目標を実現する為に、技術革新を果たし、現在の成長・投資フェーズを積極的攻勢で展開していく。

売上高100億円実現の目標と課題



- 課題**
- “Market-In” & “Made-In-JAPAN”を掛け合わせたハイブリッド型新製品開発によるグローバル展開
 - 汚泥脱水機中心の売上構成から水処理機器全般への多角的収益構造への拡大成長（汚泥脱水機メーカーから、総合水処理機器メーカーへ）
 - 世界で戦える差別化戦略とブランド価値の構築
 - 売上創出主要国・ターゲット国の拡大
現在：日本 アメリカ インド メキシコ → 次ターゲット：ベトナム インドネシア ブラジル

売上高100億円実現に向けた具体的措置

- 目指す成長手段**
- 現在の工場の隣接地にR&Dセンターを設立し、製造拠点の隣に本格的な開発拠点を設け、速度感ある製品開発と技術革新を行う。
 - 5年後までに2025年比でプラス10の製品ラインナップへと増強し「汚泥脱水機」以外の収益源を約半分にまで高め、事業の分散化を実現する。（新製品年間売上目標最低1億円以上）
 - 既存・新規のグローバルセールスネットワークを活用し海外子会社・海外販売代理店・ディーラーなど全てのチャネルを活用。
 - 企業買収・資本提携・M&Aによる事業領域の拡大
 - 新ビジネスモデルの構築（ライセンス製造、OEM、ODM、代理店販売）

- 実施体制**
- 2年前、7年目の中途社員から新社長に抜擢された新社長相澤体制の元、約20名の管理職層（役員・本部長・マネージャー）で盤石に基盤を支える。体系的で機動的な組織構造・階層により、様々な専門領域をカバー。
 - 製品開発部門を増強。市場調査から製品化までを一貫して担う体制を構築。市場ニーズを迅速に製品へ反映するために人員を4→12人に増強。
 - 取締役会主導による迅速な意思決定と現場実行体制への即時反映：経営と現場をシームレスにつなぎ、戦略の即応性とスピードを確保。
 - 業務標準化タスクフォースを設置し業務整備と教育体系を部門横断で展開
 - 幾重の階層から構成される進捗管理の仕組みとツールにより、プロジェクトのPDCAが高速回転される体制が整っている。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです