



本社事務所

- 本社所在地：愛知県名古屋市南区千竈通6-9-2
- 事業概要：工作機械販売商社
- 常時使用する従業員数：40名(2024年6月期)
- 現在の売上高：75億円(2024年6月期)
- 法人番号：11800-01-014773
- Web：https://www.ts-taisei.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
榎本清孝

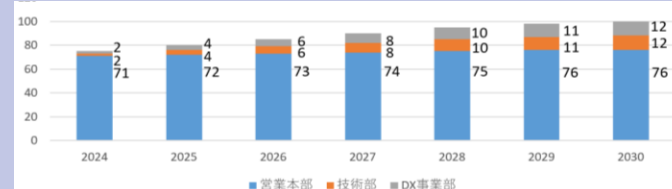
製造業にとっての潤滑油となる

株式会社大成は「製造業の潤滑油」として、製造に携わる中小零細企業の多様なモノやコトの調達を支援します。社会課題となっている中小零細企業の労働力不足やDX化の遅れを解決するため、モノとコトの両面から提案できる技術ソリューション企業を目指します。そして、関わる取引先が100年後も存続できるよう支援していきます。また、自社の社員がデジタルスキルを身につけ、効率的に働くことで、ワークライフバランスのとれた暮らしを実現できる環境を整えます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年6月期の売上100億円達成に向けて、「営業本部」「技術部」「DX事業部」の三本柱を強化・連携・効率化し、「商社営業部」で5億円「技術部」で10億円「DX事業部」で10億円の売上を上積みする。



課題

- ・自動車の電動化に伴い、主要顧客が生産するエンジン部品が減少し、それに伴う弊社主力商品である工作機械の需要低下。
- ・昨今の工作機械業界再編の流れの中で、機械商社に求められる技術的価値の向上。
- ・「営業本部」の引き合いに対し、「技術部」の生産能力が不足。
- ・「DX事業部」が運営するプラットフォームJig Matchと業務支援システムの開発・機能追加・改善に対する人的リソースの不足。
- ・「営業本部」「技術部」「DX事業部」の相乗効果の促進。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・「営業本部」における省人化設備提案のスキル向上と受注活動の効率化を目的としたムリ・ムダ・ムラの撲滅。
- ・「技術部」における省人化設備生産能力向上に向けた人材の確保および部品調達の効率化。
- ・「DX事業部」が3部署の情報の共有・見える化し、非効率を排除するシステムを構築。さらに社内でブラッシュアップし、販売商品として展開。

実施体制

- ・既存の第1営業部と第2営業部の上位組織として「営業本部」を新設し、営業部門のリアルタイム情報を収集・他部署へ迅速かつ的確に伝達する。
- ・「技術部」には省人化に不可欠なロボットのスペシャリストおよびPLC制御設計者を増員する。
- ・「DX事業部」ではPythonとPHPのコーディングに精通した人材を確保する。
- ・大手商社との連携・情報交換を強化し、多くの企業の課題解決につながる業務支援のシステムを開発する。