



麻布十番スブリム
(当社運営店舗の店内画像)

○本社所在地：東京都千代田区神田佐久間町1丁目15番

○事業概要：飲食業

○常時使用する従業員：692名（2025年4月時点）

○現在の売上高：63億円（2025年1月期）

○法人番号：3011201023141

○Web：Webなし

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
青柳 翔悟

一人ひとりの個性こそが、当社の宝 (企業理念・ミッション)

株式会社FIERTEは、「一人ひとりの個性こそが会社の宝であり推進力である」との理念のもと、全社員が主役となって成長できる環境を大切にしています。私たちはその個性と情熱を結集し、飲食業界に新たな価値を創造し続け、100億円の売上達成という大きな目標に全社一丸で挑戦します。人の力を信じ、仲間とともに高みを目指す—それがFIERTEの変わらぬ信念です。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

売上高：2031年度までに売上高100億円を達成することを目標としています。

市場地位：飲食業態の中でも鮨・フレンチで国内トップクラスの知名度・売上規模を達成します。

課題

人手不足：飲食業界では人材の確保が慢性的な課題です。当社も今後の成長にあたって、優秀な人材プールの拡大と確保が重要と考えています。

オペレーションの標準化と品質管理：多様な業態を展開するFIERTEは、店舗ごとの個性を尊重しつつ、多店舗展開に向けて品質の均一化を図るため、オペレーション標準化と管理体制の強化が課題です。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

1. 多業態出店とオペレーション標準化による拡大基盤の構築
高付加価値業態を軸にブランド展開を進めつつ、業態別マニュアルと教育体系を整備。多店舗でも品質とサービス水準を均一化し、安定した拡大基盤を構築します。

2. インバウンド需要獲得と人材育成による価値提供力の強化
高単価層へ質の高い体験を提供するため、英語対応や接客強化を実施。未経験者にも対応した育成制度を整え、人材の質と量の両面から成長を支える体制を構築します。

実施体制

1. エリアマネージャーによる統括体制強化

各エリアに専任マネージャーを配置し、店舗管理・指導を徹底。現場の課題を即時に把握・解決し、業績安定を図ります。

2. 店舗支援部門の機能強化

人事・商品開発・品質管理など本部機能を強化し、現場を側面支援。業態ごとの専門性に応じた施策を迅速に展開します。

3. データ活用による経営判断の高度化

POSや顧客データを活用し、売上分析・人員配置・商品構成を最適化。客観的な指標で全社的な意思決定精度を高めます。