(GIOO億宣言

トヨタエルアンドエフ青森株式会社(小売業)

TOYOTA L& F AOMORI



本社・青森営業所

- ○本社所在地:青森市第二問屋町4-8-32
- ○事業概要:フォークリフト、ホイールロー ダー等の販売、点検及びメンテナンス、物 流システムや機器等の販売およびメンテナ ンス
- ○常時使用する従業員:87名(2025年3月期)
- ○現在の売上高: 39億円(2025年3月期)
- ○法人番号: 2420001001564
- ○Web:

http://www.toyota-lf-aomori.co.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役 社長 小野 大介

家族に誇れる会社に。お客様から信頼・愛される会社に。

社員一人ひとりが将来に夢を持ち、働きがいを感じられる職場づくりを通じて、人材の成長と企業の持続的な発展を目指します。私たちは、フォークリフトやホイールローダー等の新車・中古車販売、レンタル、車両整備などの事業を通じて、お客様の安全で効率的な物流・作業環境を支えています。なかでも、今後はサービス事業の価値向上に向けて、整備技術の向上とサービス人材の育成に特に力を注いでまいります。技術力と信頼を兼ね備えた人づくりを推進することで、安定した高効率・高収益の経営体質を確立し、地域社会とお客様に選ばれる企業であり続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2037年の売上高達成に向け、年率10%程度の成長を目指す。



課題

- ・機会損失を取り込むため設備投資による効率的なサービス提供 体制の整備
- ・販売機会拡大のため、店舗数の増加やレンタル可能台数の充実
- ・サービス体制強化のため、人員の確保と研修による技術・接客力の向上

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

新店舗の増設により7店舗体制を構築し、定期点検・メンテナンスの強化を通じて新車・中古車販売への動機形成を図る。レンタル事業では稼働率の向上を目指し、整備作業の効率化と受入台数の拡大によりサービス対応力を強化。加えて、研修や資格取得支援によりサービス人材の育成を進め、地域ニーズに対応。海外バイヤーからの引き合いを契機に輸出を開始し現地調査を実施。量販体制の構築を図る。

実施体制

100億円の売上高実現に向けた体制強化として、人的資源の計画的な拡充を進めている。

- ・サービス人材の強化:2030年までに現行の40名体制から60名体制へ拡大し対応件数増加や整備品質のさらなる向上を図る。
- ・営業人材の強化: また現在の16名体制から27名体制への拡充を進め、エリア対応力・提案力の強化によって受注拡大を図る。今後の拠点展開や海外展開も見据え、組織基盤の強化に取り組む。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです