



読谷本店（紅いもタルト）

○本社所在地：沖縄県読谷村字宇座657-1

○事業概要：紅いもタルト等県産菓子の製造販売

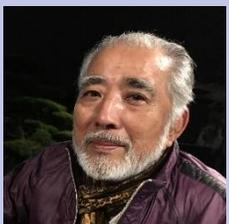
○常時使用する従業員：354名
（グループ全体・2024年6月期）

○現在の売上高：81億円
（グループ全体・2024年6月期）

○法人番号：7360002017495

○Web：https://www.okashigoten.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
澤岬 安信

素材にこだわり、安心して安全なおいしい商品を提供します。
和の精神で、社員の幸せと働き甲斐のある職場環境を作ります。
思いやりとやさしい心くばりで地域社会に貢献します。

・社員一人ひとりの成長を意識し、組織として進化し続けるために新規事業・市場開拓など事業成長の基盤を作り、変化に強く価値を生み出し続ける組織にしていく企業となる。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

グループ企業で2027年の売上高達成に向け、年率11%程度の成長を目指す。売上高は、(株)御菓子御殿72億、(株)御菓子御殿クリエーション33億円、(株)御菓子御殿ホールディングス5億円でグループ全体で100億円の達成に向けて取り組む。

課題

- ① 県内販売力の低迷（成長率の伸び悩み）
- ② 人手不足
- ③ 人材育成（リスクリング等）
- ④ マーケティング力不足
- ⑤ 商品開発力
- ⑥ 生産・販売能力の限界

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ① 販路拡大のため、県外市場、海外市場の新たな市場開拓
- ② 人手不足対策のため、省人化設備の導入・拡大とDXの促進及び学校等との連携
- ③ 自走型組織の構築（リスクリング、階層別人材育成、生成AI等による業務効率化）
- ④ ブランド戦略
- ⑤ 機能性食品等の素材を活かし新たな高付加価値商品の開発
- ⑥ 生産性向上のため工場新設、機械設備の投資を行い、菓子事業の拡大と併せて新たな食品事業へ展開

実施体制

- ・グループ企業内に中核的マネジメント人材を配置し、連携体制を構築して情報の共有化を図る。
- ・各部門からなるコミュニケーション会議を開催し、進捗状況報告を行い水平展開に取り組む。
- ・域外展開のため営業体制を強化する。
- ・マーケティングを踏まえた商品開発部門を強化する
- ・採用、教育のための仕組みづくりを強化する。
- ・協力企業や外部支援機関との連携を強化する。

※本宣言は企業自身はその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです。

自由記載

- 観光客数の増加を見据えた生産体制の構築と、基礎食材を利活用した食品産業へも展開しグローバル企業を目指して取り組む。
- 生産部門ではOEM生産を受託し、販路展開では新たに県外、海外への販路拡大に取り組む。

