

NIMO

ナイスモバイル株式会社



主力製品 MAXHUB
All in One Meeting Board

- 本社所在地：長野県松本市
- 事業概要：会議DXにまつわる製品の企画・輸入・販売、取り扱い商品の保守・メンテナンス・サポート
- 常時使用する従業員：78名
(2024年12月期)
- 現在の売上高：26億円
(2024年12月期)
- 法人番号：1100001029449
- Web：https://nicemobile.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
高 学軍

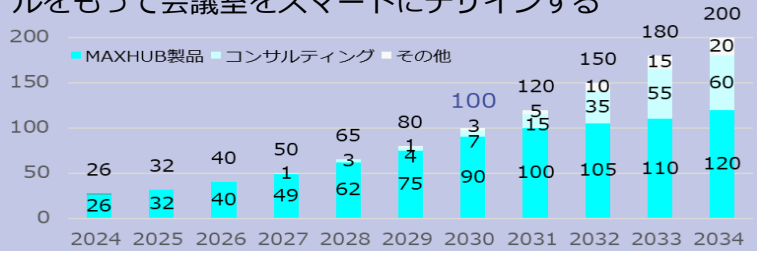
人々を繋ぐ世界のスタンダードを創造する

私たちは、今当たり前でない価値を広め、世界中の懸け橋となることを目指しています。特にMAXHUBブランドを通じた会議DXに注力し、新たなコミュニケーションの形を提案することが私たちの使命だと思っています。単なる効率化や便利さだけではなく、世の中が気付いていない新しい価値を生み出すために、これからも挑戦を重ねていきます。すべてにおいて美しさを追求し、会社として更に進化しながら、地域や社会に貢献できる企業であり続けるため成長していきます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2030年の売上高達成に向け、MAXHUB製品のポテンシャルをもって会議室をスマートにデザインする



課題

- ・MAXHUB製品の認知度やブランド知名度の更なる向上
- ・販売パートナーに対する製品理解の訴求・販売支援の充足
- ・在庫、出荷、請求管理等の販売管理プロセスに係るシステム改善
- ・海外製品を安定的に仕入れるためのリスクヘッジ
- ・既存製品に依存しない魅力的な自社商品の開発

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・営業メンバーの増員とデモンストレーション能力向上のための育成指導
- ・全国対応可能な店舗配置に基づく支店出店
- ・マネジメント候補者の育成と組織強化
- ・販売店との連携強化によるMAXHUB製品の認知度向上
- ・会議室をコンサルティングする人材の育成

実施体制

- ・販売ターゲットの明確化とセグメント別アプローチ方法の確立
- ・販売代理店向け製品紹介コンテンツの充実とインセンティブプログラムの積極採用による推進力の増強
- ・事業変化への柔軟な拡張性を持たせた基幹システムの導入
- ・業務効率を上げるために業務の可視化、システム化、自動化を図る