



医療や介護に関するお悩みに対し、すべての事業部がタッグを組み、トータルサポートを提供

- 本社所在地：岡山県岡山市北区西古松西町8-17ストックⅡビル
- 事業概要：薬局事業、デイサービス事業、福祉用具レンタル・販売・住宅改修事業、有料老人ホーム紹介事業、居宅介護支援事業

○常時使用する従業員：210名

（2025年6月時点）

○現在の売上高：11.5億円

（2025年4月期）

○法人番号：9260001028444

○Web：https://www.taionhd.co.jp/365/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
藤井 大温

地域の方が一日でも長く住み慣れた自宅で生活できるよう、医療と介護の両側面からサポートします

株式会社タイオン365では、医療と介護のことで困った際には「タイオンへ相談」といった地域の相談窓口になれるよう事業の拡大を目指します。地域の方が安心して生活できるよう、岡山から全国へタイオンの温もりを広げていきたいと思っています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2034年4月期の売上高達成に向け、医療・介護分野にてM&Aを活用し年率130%程度の成長を目指します



課題

- 調剤薬局、福祉用具レンタル販売事業を中心とした拠点の新設
- 薬剤師獲得の採用の強化
- 事業拡大に伴う資金調達と財務管理の内政化
- 規模拡大による社員教育およびマネジメント体制の仕組み化
- 医療と介護の総合窓口とする企業のブランディング化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

M&Aを中心として展開。現在の医療・介護の社内シナジーを活かし、岡山県、兵庫県から全国へ展開。在宅介護、老人ホーム入居者に対して、訪問診療、薬の配達といった医療サポートのみならず、ケアマネジャーを入り口とした介護相談、ケアプランの作成、福祉用具レンタル販売から住宅改修を提供。在宅が難しくなってから老人ホームへ入居した後も継続して医療・介護サービスを継続。

実施体制

- 中長期経営戦略：事業計画及び収支計画の作成、達成に向けての戦略立案
- 本社機能の強化：M&Aの情報収集・対応、資金調達のための金融機関との交渉スピード向上
- 既存事業の売上安定とマネジメント：管理職の育成・教育
- 広報・人事・ブランディング：安定的な運営のため、SNS等を通じた若年層への広報活動と採用。定着率向上のための教育体制とSVの配置