



本社オフィス

○本社所在地：大阪府大阪市北区
○事業概要：WEB広告代理事業、SaaS事業
○常時使用する従業員：15名
（2025年6月時点）
○現在の売上高：59億円
（2025年1月期）
○法人番号：9120101047861
○Web：https://mk-force.com

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
川口 真礼

WEB業界で圧倒的1位を目指す

我々は、単にWEB広告を行うだけではなく、高度な分析と深いビジネス理解で圧倒的な成果を出し続ける、プロフェッショナル集団である。発展途上の業界のため、様々なところで不合理なことが起こっている。たとえば、収益構造に穴があったり、不適切な広告配信やブラックな職場環境もまだまだ存在している。我々は「関わる全ての人の幸福度・満足度を最大化すること」をメインミッションとしているが、今の業界のままであれば、これを叶えることはできない。今後10年以内にWEB業界No.1になり、業界内での発言力を高め、業界を変えることを目指す。

売上高100億円実現の目標と課題

2027年売上 100億円達成	実現目標		課題
	2025年	売上目標 75.2億円	
	2026年	売上目標 80.1億円	
	2027年	売上目標 100.6億円	
	2028年	売上目標 124.6億円	
	2029年	売上目標 154.2億円	
			➤ 広告媒体の審査レベルへの対応力が後手に回った。
			➤ 売上総利益率(粗利率)は上がったが、営業利益率はマイナスになった。
			➤ Aegies事業の本格稼働が遅れた。
			➤ Aegiesの遅れとともにDX対応の徹底が進まなかった。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

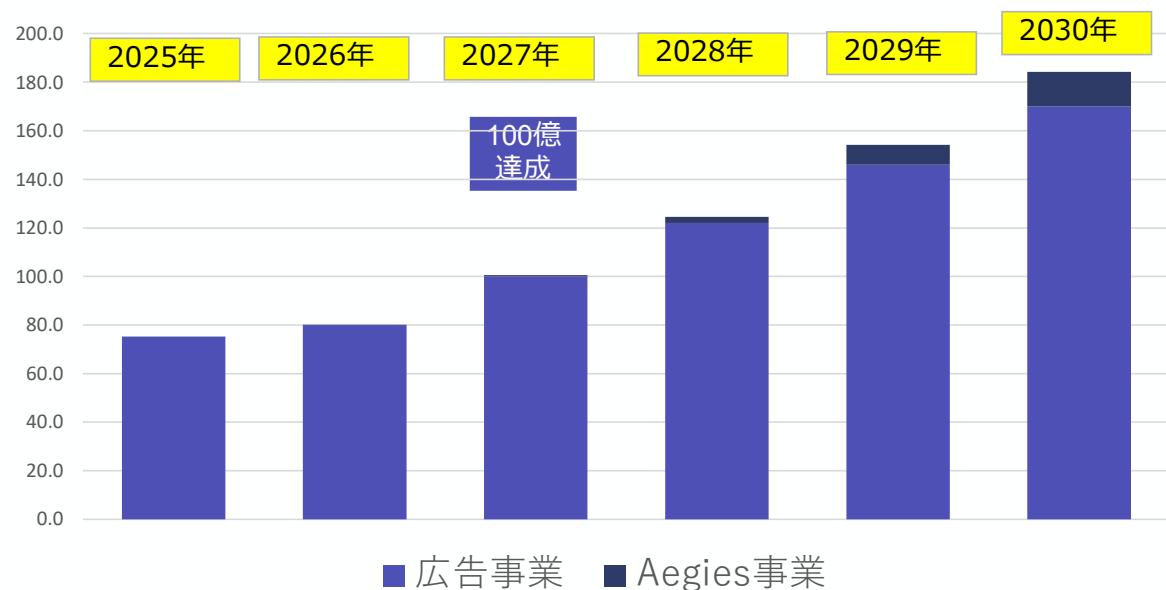
目指す成長手段	実施体制
1. 【お客様の経済的基盤を拡大させること】 2. 【広告媒体の審査への対応力を引き上げること】 3. 【優秀な人材を確保し育成すること】 4. 【高品質のサービスを提供し続けること】 5. 【経営分析ツール「Aegies」並びにその他の新規事業の開発をすすめること】	マーケティング動画学習ツールを開発し、2000時間にもおよぶ学習とテストを実施し、従業員のレベルを底上げと安定化を図る。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の中期経営計画

- ①広告事業は広告媒体の審査が一段と厳しくなっており、利益率の圧迫が懸念されるが、顧客数を増やしリピート化していくことで第13期の利益率は最低前期の粗利率5.18%は死守し、早期に6.00%以上とする。
- ②販管費の五ヵ年計画については、Aegies事業は今後も投資と考えるが、広告事業は売上構成比3.00%以下にする。
- ③協力会社を創設、組織化し、収益向上のための投資と経費圧縮を徹底的に推し進める。

(計画)事業別売上高推移



(計画)粗利・営業利益額及び利益率

