100億宣言

エコー電子工業株式会社（情報通信業）

福岡本社

○本社所在地：福岡県福岡市博多区
東比恵3-1-2
東比恵ビジネスセンター9F
○事業概要：情報通信システムの開発・
販売・保守、電気工事、リサイクル事業
○常時使用する従業員：203名
（2025年4月時点）
○現在の売上高：57億円
（ 2025年3月期）
○法人番号：6310001005176
○Web：https://echo.e-aera.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ

代表取締役社長
小林　啓太

社会の役に立ち、必要とされる会社へ

当社は企業理念「人とみどりとソリューション」のもと、2023年に「ICTで共に明日のあたりまえをつくる」という新ビジョンを掲げました。現在、ICTと人の力を融合し、様々な社会課題の解決に取り組んでいます。今後は2032年度に売上高100億円を達成することを目標に、顧客価値のさらなる向上、地域社会との共生、環境負荷の低減、人材育成を一層推進してまいります。既存事業の深化と新規領域への挑戦を両立させ、社員一人ひとりが成長を実感できる企業として、持続的に企業価値を創出し続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年の売上高100億円達成に向け、ICTを軸に各事業部戦略を強化、地域密着と広域展開を両立します。提案力・技術力を高め、DXと新規事業に挑戦し、社会課題解決や人材育成、環境配慮を実践します。顧客連携を強化、イノベーションとデータ活用を推進し、持続的な企業価値を創出します。

課題

①提案力・ソリューション力強化
②DX推進と新規事業創出による事業基盤強化
③機動的な事業部制組織への移行
④人材確保・育成とエンゲージメント向上
⑤広域展開とチャネル多様化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

４事業部（ソリューション、システム、デジタル、社会基盤）を軸に外部市場での価値提供を強化します。広域展開で営業圏を拡大し、地域ニーズに応じたソリューション導入とともに、自社グループ製品でもある残業抑止ソリューション『TIME CREATOR』の全国展開とパートナー連携を深化します。DX案件獲得やチャネル開拓の加速、および人材育成体制を強化し、環境配慮サービスや持続可能性提案を推進します。

実施体制

顧客起点で価値を創出する体制づくりが不可欠です。主力事業ごとに専門性と権限を明確化し、顧客の課題に迅速・柔軟に対応できる体制を構築します。
また事業部制への変更に伴い現場判断のスピードを高めるとともに、全社で顧客視点を共有し、ニーズに応じた最適な提案を実現します。経営層と現場が一体となり、持続的に信頼されるパートナー企業を目指します。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高１００億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

エコー電子工業株式会社（情報通信業）

売上高100億円実現に向けた具体的措置（補足）

専門性を備えた事業部が連携し、変化に強く持続成長できる自律分散型の経営体制で挑みます

ソリューション事業部

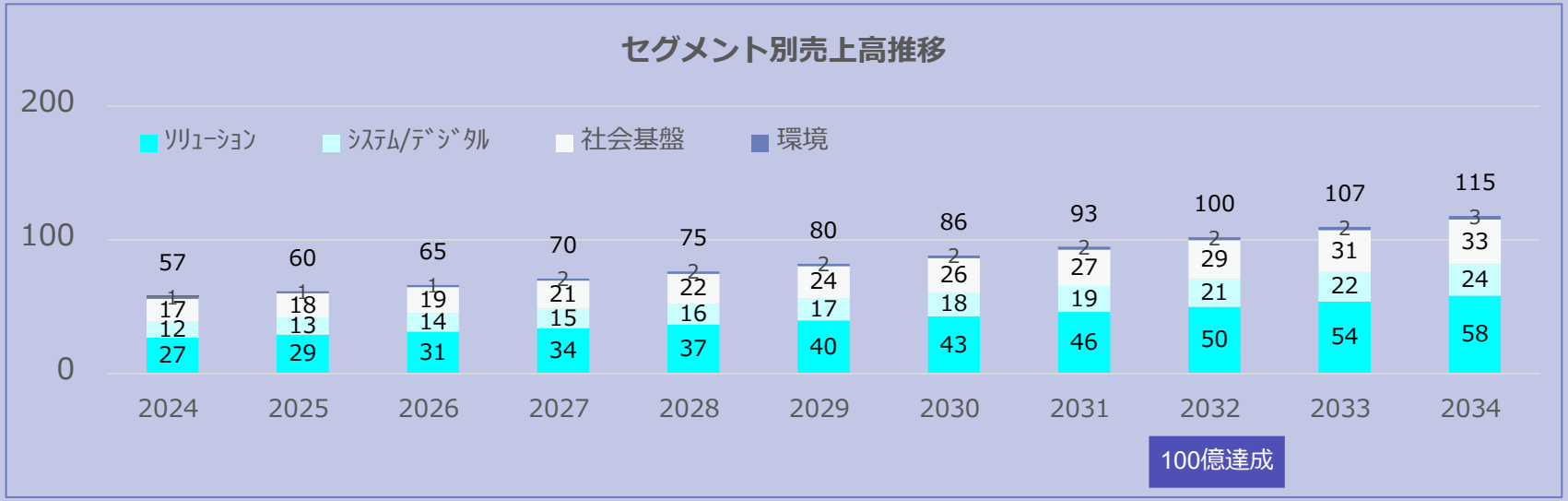
各部門の強みを融合し地域を超えた提案体制を構築します。DX事業では得意とするデータ活用支援に加え、ITインフラや業務改善など幅広い提案を行います。今後は上流のコンサルサービスにも対応し、高付加価値なITソリューション提供を目指します。

システム事業部

AI活用やテスト工程の外注による効率化を推進します。業務改善に繋がる柔軟なITサービスを提供し、生産性と提案力を強化します。既存顧客の深耕と新規開拓を推進、ニッチ業務向けツールの開発や利用料収入による安定的なビジネスモデルの構築を目指します。

デジタル事業部

当社ビジョンに基づき、新たな成長市場へと挑戦します。取引先連携で顧客視点の付加価値を創出し、コンサル×ベンダー等の異業種シナジーで提案力を向上します。AIエージェント等の先端技術を迅速に取り入れることで、さらなる価値提供を目指します。

社会基盤事業部

防災無線・河川情報に加え消防無線へも注力し、重要インフラ分野での施工体制を強化します。また情報系商材では顧客拡大と保守・点検によるストックビジネス推進を両立し、営業と技術部門が連携した地域密着型で中長期の安定成長を目指します。