



熱源設備
(業務用ヒートポンプ給湯機/
デマンド回避型ハイブリッド
給湯システム)

- 本社所在地：東京都千代田区
- 事業概要：熱源改修企画
・コンサルティング
- 常時使用する従業員：28名
(2025年6月)
- 現在の売上高：15億円
(2024年12月期)
- 法人番号：6010001100024
- Web：https://smartresource.jp/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
渡邊 博

道を創る Create the Standard.

当社は2012年の事業開始以降、給湯・空調熱源に特化したエキスパートとして、ホテル、旅館、温浴施設、病院・介護施設、ゴルフ場、フィットネスクラブ、商業施設、オフィスビルを中心に全国300施設を超えるお客様に対して熱源改修の企画・コンサルティング業務を行って参りました。熱源というフィールドで「環境・観光・IT」をキーワードに安定成長を果たし、地域社会に貢献すると共にお客様の企業価値向上の一助になることを目指しています。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2035年の売上高100億円達成に向け、熱源改修の企画・コンサルティングをメインに運転データ分析等の周辺事業に進出し、熱源のプラットフォームを目指す。
2030年に売上高50億を達成し、2035年に売上高100億円を達成する。

課題

- 1.ターゲット施設（業種）の拡大
- 2.自治体関連施設・公共施設への展開
- 3.営業・技術部門を中心とした人材の拡充
- 4.全国の現場への物流効率化
- 5.3D・AI・ドローン活用による現場作業の効率化

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- 1.M&Aを積極活用し、管工事・電気工事・エアコン工事・太陽光工事会社等のグループ化を進め、地域拠点の整備や地域における雇用の拡大を図る。
- 2.R&D拠点として保有する宿泊施設において研究開発を進め、宿泊業に提供するソリューションの幅を広げる。
- 3.現場作業の効率を高めるための自社オリジナルのソフトウェアを開発し、外販を視野にブラッシュアップしていく。

実施体制

- 1.代表取締役直轄にて経営企画室を設置し、M&Aを推進。合わせて新規事業開発室を設置して熱源及び宿泊業に関連する新規事業の開発も行う。
- 2.工事管掌取締役直轄にて、工場等の拠点整備や事前加工、物流等の効率化を推進し、競争力を強化。
- 3.営業・技術部門を中心に人材採用を強化。平均給与を上昇させることを社とし、全国の拠点を整備して拡大策を採る。