



主力事業：土木工事（道路の新設）

- 本社所在地：北海道留萌市
- 事業概要：土木建築請負業、各種石材の生産、採取、加工及び販売
- 常時使用する従業員：111名
（グループ全体・2025年3月時点）
- 現在の売上高：36億円
（グループ全体・2025年3月期）
- 法人番号：1450001008970
- Web：http://haradakk.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
藤野 徹弥

建設業と砕石業を柱にしながら時代の一步先を行った経営を目指す

当社は、昭和29年の創業以来北海道留萌市に本社を構え、札幌市との2拠点で建設業と砕石業を中心に営み、災害時の緊急対応など地域社会の安全と発展を支え得てきたという誇りがあります。今後は、ICT施工やDXに力を入れて生産性の向上及び売上高アップを実現するとともに、新分野進出を見据えたM&Aによる経営基盤の強化及び事業領域の拡大により、2035年にハラダ工業グループ全体で売上100億円を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

業務領域の拡大、M&Aなどによる新分野への進出や受注機会の拡大などにより、2035年にハラダ工業グループ全体で売上100億円を目指します。また、ICT重機などの積極的な設備投資や人材育成を進め、SDG s やカーボンニュートラルにも配慮した持続可能な経営を目指します。
（売上高の推移は、次ページ。）

課題

- ・従業員一人当たりの売上高及び生産性の向上
- ・新分野の検討
- ・業務領域の拡大
- ・M&A実現のための体制整備
- ・若年、外国人、未経験社員等の採用及び育成
- ・デジタル化への対応

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・ICT重機、施工管理機器を新規導入
- ・受注機会の拡大に向けた営業展開の強化
- ・同業他社などとの連携による大型案件の受注
- ・同業他社や新分野の企業を含めたM&Aの推進
- ・社員のスキルアップのための教育体制及び研修体制を強化
- ・業務領域の拡大に伴う全社的なDX化

実施体制

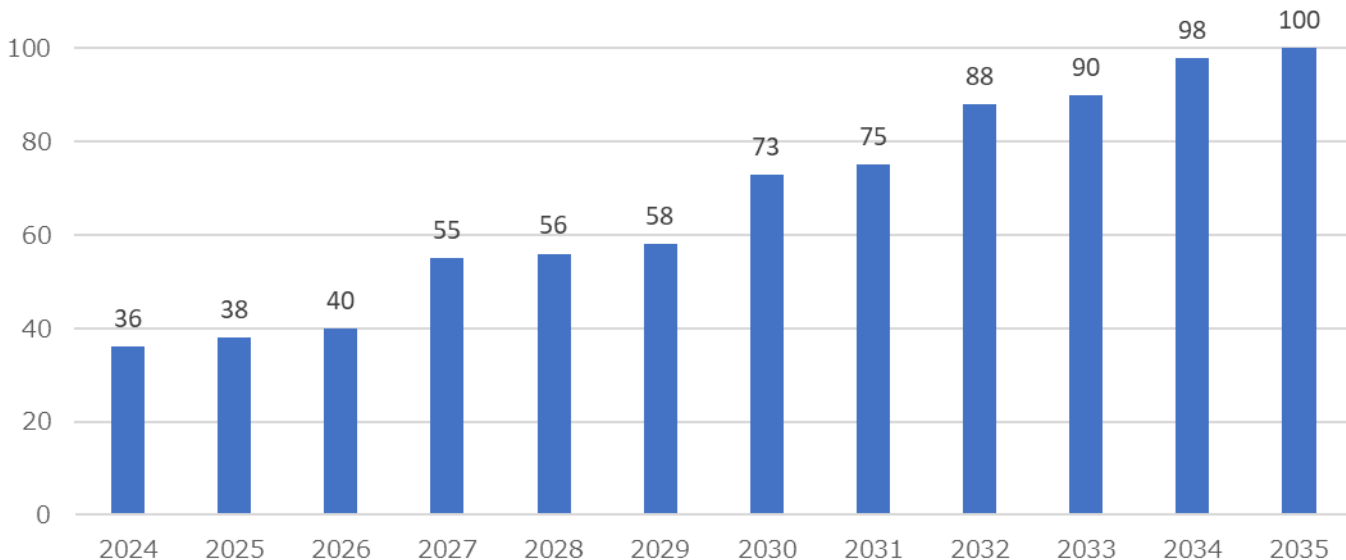
- ・各支店等の営業力強化
- ・100億宣言実現に向けた若手・中堅社員を交えた推進体制づくり
- ・設備投資と人材投資のバランスを取った持続可能な経営
- ・専門家や専門機関を交えた体制によるM&Aの検討
- ・ICT施工、DX化対応の為に工事支援部の強化
- ・若手・中堅社員による現場主導型の教育体制を構築

売上高100億円実現の目標と課題

当社は、北海道留萌地域及び札幌地域において建設業と砕石業を中心としており、経営理念である五訓である「矜持」「献身」「寛容」「公正」「感謝」を念頭に置き、2035年にハラダ工業グループ全体売上100億円を目指します。

- ① 設備投資を積極的に行い、大型案件を含む受注拡大や新分野進出も見据えたM&Aによる売上高の増加を実現します。
- ② 業務領域の拡大や営業力強化のため、若年、未経験、外国人の社員獲得を積極的に行うとともに、若手・中堅社員中心の現場主導型の教育体制を整備します。
- ③ スマート重機等などは、SDG sやカーボンニュートラルに配慮するとともに、砕石の風化促進による二酸化炭素を吸収するカーボンニュートラル事業に取り組みます。
- ④ ICT施工などのデジタル技術を積極的に導入した省力化により、社員一人当たりの売上高及び生産性の向上を目指します。

売上高（単位：億円）



100億
達成

