

ACCEA



「ACCEA」と「ACCEA CAFÉ」複合店

- 本社所在地：東京都千代田区
- 事業概要：デジタルプリント、システム・SNSアプリ等の開発、コワーキングスペース・フィットネス他の運営及びシェアリングサービス等の提供
- 常時使用する従業員：661名（2024年10月期）
- 現在の売上高：59億円（2024年10月期）
- 法人番号：2011101035312
- Web: <https://www.accea.co.jp>

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
吉田忠司

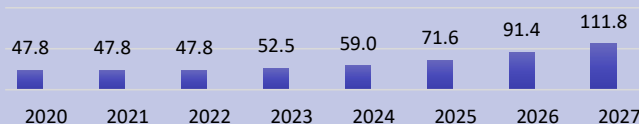
リアルとバーチャルで広がるビジネスフィールド

インターネットの普及やペーパーレス化が進む時代に、私たちアクセアは“小ロット・高品質”なデジタルプリントを強みに、全国のリアル店舗から新しい価値を届けてきました。紙の物流をなくし、短納期という利便性を実現するだけでなく、2019年以降はビジネスを支える“インフラ的存在”を目指して挑戦を続けています。デジタルプリントとサードプレイスを融合させた複合店舗の出店、多様な働き方や事業活動を支える環境づくり—これらはすべて、お客様と社会に貢献するための進化です。100億円の目標は、私たちの成長の通過点。信頼される企業としての責任を胸に、社員一丸となって社会の繁栄と人類の進歩に挑み続けます。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

売上高100億円2027年に達成目指します。



課題

- ・ネットとリアルの融合による独自サービスを磨き、ブランド力と集客力の強化。（現状：プリント店舗 国内直営67店、FC59店、海外5店、コワーキングスペース 国内62店舗、海外4店舗）
- ・国内外店舗数・サービス提供の拡大
- ・フランチャイズ拡大を加速し、地域や業態の多様化の推進。
- ・サードプレイス事業の価値を高め、利用者満足と収益性の両立。
- ・ビジネスアプリBizSPOT会員基盤を拡大し、有料サービス利用率を高める。
- ・海外展開を成功させ、東南アジアでの事業基盤を確立。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

- ・日本全国都市部から地方まで高品質・短納期のサービス提供により、新規年間30店舗の出店を継続する。
- ・フランチャイズ「建売住宅方式」によるスピード出店と、既存加盟店の多店舗化支援で拡大を加速する。
- ・アクセアカフェや貸会議室の高付加価値化、BizSPOT会員向けサービスの充実による利用促進。
- ・東南アジア英語圏へ展開し、日本式品質サービスを輸出。
- ・独自受注システムと全国店舗ネットワークで、利便性の差別化を推進する。

実施体制

- ・店舗開発・運営体制の強化：プロセスを標準化。
- ・フランチャイズ支援チームの強化：研修・開業支援・営業支援を一元管理化。
- ・商品・サービス開発部門の強化：高収益商品や新業態の企画開発を継続し、市場ニーズに即応する体制の確立
- ・海外事業拡大による専門部署の強化
- ・デジタル戦略推進：BizSPOTや受注システムの機能強化を継続。

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです