



ALS及び神経難病専門入居施設
ARKAホスピタルホーム有田
(2025年10月開設)

- 本社所在地：福岡市早良区百道浜2丁目1-22 SRPセンタービル301
- 事業概要：・・・介護サービス事業
- 常時使用する従業員：365名
(2025年3月時点)
- 現在の売上高：16.6億円
(2025年3月期)
- 法人番号：9290801016793
- Web：https://aiiai-care.com/company/

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
佐々木 一成

良質かつ適切なサービスを通じて人々のQOLの向上に貢献する

ALS（筋萎縮性側索硬化症）という病気の現実を知るといふきっかけから、私たちにはいったい何ができるのかを問い続けました。その結果、当事者の方にも前向きに生きるといふ選択ができる環境を提供したい。そんな想いにたどりつきました。
目指すのは「ALSケアのインフラ」水道の蛇口をひねるとあたりまえに水が出るように「ALS及び神経難病の方の日常をあたりまえに支える基盤＝インフラを作る」こと
そのために私たちは、ここ福岡から挑戦を続けてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

『2030年に売上高100億達成を目指す』

<1> ALS及び神経難病専門事業の他エリア進出

福岡での強固な基盤を礎に、関東エリアへ事業領域を拡大する。

<2> 事業対象者の拡大

ALS以外に、制度や環境の側面において、光があたらない障害をお持ちの当事者さまが前向きに生きられる環境を構築していく。

課題

内的要因

- ・組織拡大に伴う本部機能・マネジメントの強化
- ・専門人材（介護・看護・リハ）の確保・体系的な教育体制が必要
- ・アナログとデジタル（業務効率化）の融合

外的要因

- ・今後も介護報酬のプラス改定は見込めない
- ・他エリア展開における開設コスト及び土地の確保
- ・行政区区による制度の違い＝サービス提供方法の変容

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

1. 既存事業の深掘り

福岡におけるALS事業の基盤固め／シェア拡大

2-1. 地域展開・多店舗化

福岡におけるノウハウを生かし、他エリア（関東エリア・福岡市外）へ

2-2. 事業対象者の拡大

ALSや神経難病以外の障害をお持ちの方への重度訪問介護サービスを提供

3. 本部機能及びマネジメント強化

成長手段の効果を最大化する基盤強化

実施体制

事業部門

5年間で培ったALS事業のノウハウを生かし、新規事業への進出を積極的に実施していく

出店戦略・物件情報収集
収益性の判断・設計施工監理等
店舗開発チームで対応していく

コーポレート部門

ALSの各事業所における事務的業務を一括集約し
効率のよい事業所運営を実施

ALSの各事業所の採用を
本社にて一括採用を行うとともに
『辞めない仕組み』を構築