



本社屋（ZEB仕様）

- 本社所在地：三重県四日市市
- 事業概要：総合建設業
- 常時使用する従業員：78名
（2025年9月時点）
- 現在の売上高：54億円
（2024年9月期）
- 法人番号：8190001014725
- Web：https://www.kusimoto.co.jp

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役社長
清水 良保

人と地域に頼られる存在であり続ける。

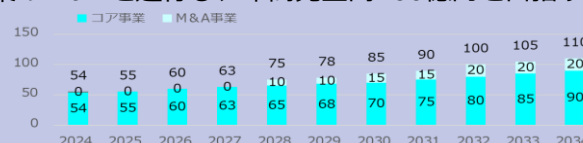
久志本組は、建設業を通して地域の安全で確実な社会資本の整備を目的とし、我々、人の生活していく上での安全・安心・快適性を提供することを企業理念としています。1902年の創業より123年が経過しましたが、企業理念にもある通り、社会環境が変化していく中でそのニーズに応えることを常に意識し、今日に至っています。

CS（顧客満足）と同様にES（従業員満足）を高く維持し、企業として永続的な成長と活動を行えるよう、地域や社会、顧客、協力会社に対してはもちろん、社内の職員同士も含めて一つ一つ信頼を積み上げ、より頼られる企業、より頼りになる組織体制を目指します。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

2032年（創業130年）での売上高達成に向け、コア事業での年率6%程度の成長を行う。並行して、地域性と事業性にシナジーのある事業のM&Aを遂行し、年間売上高100億円を目指す。



課題

- ・完成工事高を伸ばすための営業チャネルの強化、並びに工事技術者及び信頼できる協力会社の確保が最大の課題である。
- ・リクルートは現状良い結果が出ているため、若手職員の教育体制や離職対策を更に強化する必要がある。
- ・M&Aについては、業界的に同地域・同業種であるほど難しい風土があるため、機会が少ない。

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

近年、地域における大手建設企業の撤退を受けて大型案件の相談等で弊社クラスの地場建設会社のニーズは高まっている。また、建設資材費高騰や人件費増により、工事価格そのものも大幅に増加しており、完工高増の一因となっている。

- ・大型工事、設計施工案件への積極的なチャレンジ
- ・数多くの優秀な技術者（1級資格保持者）の確保
- ・工事履行のための充実した協力会社体制の構築
- ・M&Aによる新たな営業チャネル、売上チャネルの構築

実施体制

- ・コンサルティング会社を交えた社内変革チームにおける職員教育体制・キャリア支援体制・コミュニティの構築
- ・1現場当たりの1職員における生産性の向上（DX他）
- ・営業判断における大型案件への積極的な参入
- ・協力会社パートナーシップの強化（リクルート支援、新規取引の拡大）
- ・M&Aチームを立ち上げ、情報収集と前向きなグループ化の検討及びM&Aの実施