

100億宣言



長野県上田市の本社

- 本社所在地：長野県上田市古里150-1
- 事業概要：自動車の販売・カーシェアリング・買取・整備・車検・钣金・保険・用品販売等
- 常時使用する従業員：156名（2025年6月現在）パート・アルバイト含む
- 現在の売上高：58.7億円（2025年6月期）
- 法人番号：7100001010155
- Web：https://www.fujicar.info/

株式会社フジカーランド上田（自動車販売業）

企業理念・100億宣言に向けた経営者メッセージ



代表取締役
羽田 憲史

『車を通じて人と地域をつなぐ架け橋』となり、お客様に安全・安心・快適なカーライフを提供

株式会社フジカーランド上田は、創業以来、地域密着型の自動車販売・サービス事業を展開し、多くのお客様に支えられてきました。今後さらに「感動を呼ぶカンパニー」として挑戦を続け、2032年度までに売上高100億円を目指します。この挑戦は単なる規模拡大ではなく、地域経済の発展、雇用創出、社員の成長と待遇改善を実現するための道程です。全社員が一丸となり、「地域で一番頼れるカーライフパートナー」として新たな未来を切り拓いてまいります。

売上高100億円実現の目標と課題

実現目標

人や社会がクルマを通して付加価値を高めるために、新たに長野市内への事業所展開を図る。県内全域でのサービス拡充を通じて、2033年（令和15年）に売上高100億円を達成目標とする。8年間で約2倍の成長（年平均成長率：約8～9%）を実現する。

課題

- EV・カーボンニュートラル化など業界構造変化への対応
- 新車販売市場の縮小と中古車市場の競争激化
- 販売・整備・DX人材の確保・育成
- デジタル化（EC販売、CRM活用）の加速
- 県内外におけるブランド力と事業基盤の拡大（特に新拠点展開）

売上高100億円実現に向けた具体的措置

目指す成長手段

デジタル化・新サービス開発・新拠点展開・M&A等の推進により、「車の新しい価値を提供する企業」に進化させる。

【重点施策】※次ページ参照

- 1.販売チャネルの拡大
- 2.サービス事業の高度化
- 3.DX推進
- 4.地域連携・新拠点展開・M&A戦略

実施体制

- 経営層直下に「100億ビジョン推進室」を設置し、戦略を統括
- 営業・整備・DX部門横断のプロジェクトチームを編成
- 若手社員育成と幹部登用を推進し、持続的成長を可能とする組織体制を構築

※本宣言は企業自身がその責任において売上高100億円を目指して、自社の取組を進める旨を宣言するものです

売上高100億円実現の目標と重点施策

1. 販売チャネルの拡大

- ・中古車の全国EC販売プラットフォームを構築し、県外需要を取り込む
- ・EV・ハイブリッド車の専門販売拠点を整備
- ・法人顧客向けフリート販売の拡大

2. サービス事業の高度化

- ・車検・整備・保険・カーリースをワンストップで提供する「カーライフ総合サービス」化
- ・サブスクリプション型のカーリース事業拡大

3. DX推進

- ・顧客データを活用したCRM強化
- ・オンライン商談・AI査定ツール導入で利便性向上

4. 地域連携・新拠点展開・M&A戦略

- ・長野市内への新拠点展開による県内全域でのプレゼンス拡大
- ・県内外の中古車販売会社や整備工場との提携・M&Aによる事業規模拡大
- ・地域金融機関・自治体と連携したGX対応型の新サービス開発

① 販売チャネルの拡大

- ・中古車EC全国販売
- ・EV/ハイブリッド拠点
- ・法人向けフリート拡大

② サービス事業の高度化

- ・カーライフ総合サービス
- ・サブスク型カーリース拡大

【重点施策】
企業成長戦略

③ DX推進

- ・CRM強化
- ・オンライン商談
- ・AI査定導入

④ 地域連携・新拠点・M&A

- ・長野市内新拠点展開
- ・県内外提携・M&A
- ・金融機関・自治体連携

売上

